

BOLETIN
DEL
DEPARTAMENTO
DE
VENTAS

Compañía Española Ericsson, S. A. ● Torre de Madrid, Plaza de España ● Madrid, 31 de marzo, 1966 ● N.º 13



Un automóvil

<Seat-850,
será
la recompensa
destinada
al vendedor
que alcance
la más alta cifra
de ventas
en el plazo
de ocho m. ses,
a partir de mañana.

Nuevas Bases y Magníficos Premios Para el Mejor Vendedor en 8 Meses

L. día de mañana, 1.º de abril, se inicia en toda España el Segundo Concurso de Ventas Ericsson, organizado por la Dirección de nuestro Departamento y en el que podrán participar todos los compañeros de trabajo cuya actividad dentro de la Empresa sea exclusivamente de ventas.

En vista del éxito alcanzado por el concurso convocado el año anterior, así como por el evidente estímulo que los premios otorgados representaron dentro de las actividades del Departamento, la Dirección ha decidido aceptar la propuesta de nuestro Director de Ventas para la realización de un nuevo Concurso, sobre bases y condiciones distintas, y premiar a los vencedores con recompensas considerablemente más valiosas e interesantes que las otorgadas en 1965.

en 1965.

Esta nueva competencia tendrá una duración de ocho meses a contarse desda el 1.º de abril hasta el 3º de noviembre. Las condiciones para participar en él son más exigentes que las señaladas la vez anterior; pero los premios que obtendrán

los vencedores son asimismo mucho más atractivos. Como adivinamos la impaciencia de los interesados en conocer los premios que ahora se ofrecen, no nos detendremos más para anunciarlos:

Primer premio: "Seat 850"

El primer premio consistirá en un automóvil nuevo marca «Seat», tipo 850, que será entregado al vencedor absoluto del Concurso con todos los gastos

(Pasa a la pág. 2.)

¡Concurso 1966¡

(Viene de la pág. 1.) .

pagados, inclusive el Seguro obligatorio.

Segundo premio: viaje a Mallorca

Sol, aire, playa y paisaje en el fascinante panorama de las Baleares. El segundo premio consistirá en dos pasajes de ida y regreso a la isla de Mallorca y una bolsa de viaje para gastos de 10.000 pesetas. La duración del viaje será de diez días.

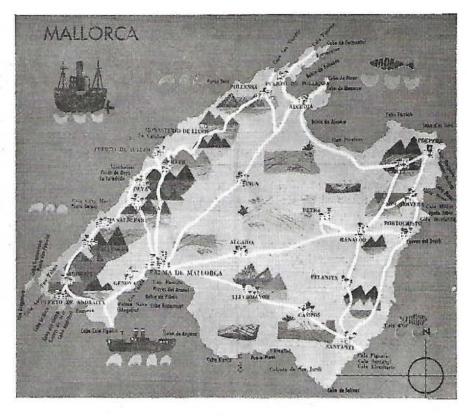
• Tercer premio: Televisor de 11"

Mientras los dos primeros ganadores se afanan en largos recorridos (en automóvil y avión, por las calles de Madrid o las playas de Mallorca) el vendedor que obtenga el tercer premio se podrá quedar cómodamente en casa, disfrutando de sus programas predilectos en un flamante televisor portátil de 11 pulgadas.

El asunto no exige mayores co-mentaros: las notables cifras de ventas alcanzadas por los ganadores del primer concurso durante el cuatrimestra 1.º de junio-30 de setiembre, que superaron ampliamente las bases fijadas; el enorme interés que desplegó todo el personal de vendedores por alcanzar una buena colocación en el cómputo; así como el hecho de que algunos vendedores eran demasiado unuevos» en la Empresa e iniciaban apenas su período de entrenamiento en relación a nuestros equipos, han sido los factores que han impulsado a nuestra Companía a organizar un nuevo concurso, esta vez con premios que superan ampliamente el valor de los otorgados en la anterior oca-

Requisitos y condiciones

Hablemos ahora de cómo obtener un automóvil «Seat», un viaje de vacaciones a Mallorca o un televisor portátil. Como es natural, las condiciones fijadas para este nuevo con-



Las hermosas playas de Mallorca aguardan al ganador del segundo premio para unas vacaciones de diez dias

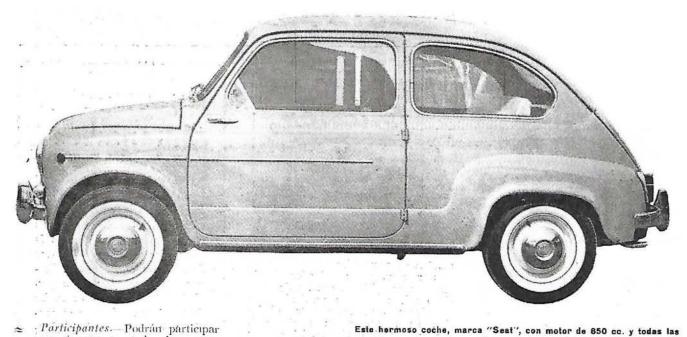
curso no son las mismas que rigieron en el anterior, si bien el requisito mínimo de ventas se ha mantenido, en relación con la duración de la competencia. Indicamos las seis condiciones del nuevo concurso:

- ¿ Duración.—El cómputo se inicia el día de mañana, 1.º de abril, y se cerrará el día 30 de noviembre de 1966. La duración será, pues, de ocho meses, el doble del tiempo del concurso anterior.
- Cifra minima.—Para poder considerarse como participante en el concurso, el vendedor tendrá que acumular pedidos por un valor mínimo de 1.600.000 pese-

tas (un millón seiscientas mil) durante los ocho meses de duración del mismo. Sólo se considerarán comprendidos en la competencia quienes hayan logrado superar esta cifra limite. (En relación con el concurso anterior, la cifra mínima de ventas ha sido mantenida, ya que se fijó como requisito la de 8co mil pesetas, en un período de cuatro meses).

- Excluidas las «P.1BX». Para los efectos del concurso no se considerarán incluidos los pedidos relativos a centrales «PABX» o «PMBX» (centrales automáticas o manuales conectables a la red pública), ni los materiales telefónicos que durante los próximos ocho meses sean admitidos oficialment para su conexión al servicio público español. Esta limitación incluye, por lo tanto, « contestadores telefónicos y cualquier tipo de equipos o enlaces conectables a redes urbabanas.
- Descuentos del 12 y 5 %.—Tampoco serán válidos para los efectos del concurso los pedidos en los que se conceda un descuento superior al 12 % en mercancia que permita hasta el 30 %; ni los pedidos agraciados con descuentos mayores del 5 % en equipos que toleran hasta el 12,5 % de descuento.
- Centrales de 250 líneas.—Los pedidos relativos a centrales privadas «PAX» de más de 250 líneas no estarán comprencidos dentro del concurso.

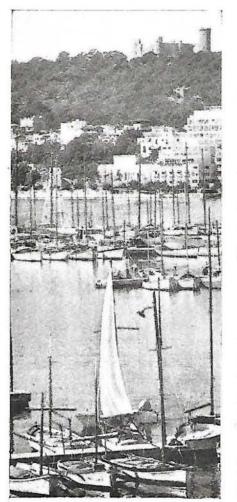
Un televisor portátil de 11 pulgadas ha sido asignedo como tercer premio del concurso



· Participantes. Podrán participar en el concurso todas las personas de la Compañía Española Ericsson, cuya actividad exclusiva dentro de la Empresa esté - dedicada a las ventas. Dentro de este concepto se sobreentiende que también podrán participar los vendedores residentes.

Un millón en dos meses

Hasta aqui, las condiciones fijadas por la Dirección del Departamento de Ventas y que constituirán las bases o «reglamento» en la futura competencia. Si bien es cierto que ellas



fijan ciertas limitaciones, circunscribiendo la materia del concurso a nuestras centrales privadas «PAX» de no más de 250 líneas y la variada gama de equipos de intercomunicación, control horario, controles industriales, etc., no es menos cierto que nuestra propia experiencia ha demostrado que estas bases pueden cumplirse y superarse, mediante el trabajo tenaz y el empeño en conseguir el triunfo.

Tal vez, a primera vista, la cifra de un millón 600 mil pesetas pudie-ra parecer un compromiso difícil y elevado. Recordemos, sin embargo, que, el 31 de julio del año pasado, al cumplirse la segunda etapa del concurso junio-setiembre, los dos vendedores que se situaron en el primer puesto habían rebasado ya el millón y medio de ventas...; en sólo dos meses!

Tampoco en aquella ocasión existía la posibilidad de anotarse pedidos referentes a centrales PABX o PMBX, puesto que nuestra Compañía no estaba oficialmente autorizada para ofrecerlos y no se realizaban ventas en este campo de la telefonía Eriesson.

Los "meses malos"

Las experiencias del pasado deben scrnos constantemente útiles. ejemplo, los meses de julio y agosto, considerados tradicionalmente «malos» para las ventas -el verano, las vacaciones, lentitud en los negocios, ausencia de las personas que deciden en las empresas, etc., etc--, demosd'aron ser para nosotros y nuestros vendedores excepcionalmente fecundos en labor y en resultados positivos. Acudiendo siempre a las cifras del primer concurso, encontramos que, al cerrarse el 31 de agosto, Vicente Ca-

Las playas de Maliorca, de celebridad continental por su belleza, son el marco ideal para unos días de bien ganado descanso

noyra v Félix Valiñani, en los primeros puestos de la colocación, habían alcanzado ya los dos millones y el millón ochocientas mil en sus ventas,

innovaciones de los últimos modelos, será

entregado al ganzdor, libre de todo pago.

respectivamente, en los meses de ju-nio, julio y agosto. Varios de los restantes competidores bordeaban el millón de pesetas.

Es un premio por el que vale la pena el esfuerzo...

Cada día, un paso más

Se plantea desde ahora una nueva competencia. Las condiciones son, en cierto modo, más ventajosas que en el pasado, por dos consideraciones básicas: a) Los productos Ericsson, cada vez más introducidos en el mercado, disfrutan de un creciente prestigio y, por lo tanto, del mayor demanda; y b) Nuestro mercado potencial se amplía constantemente hacia zonas y regiones del territorio antes no exploradas y explotadas.

Hay, pues, suficientes razones para creer que el nuevo concurso se verá coronado por el más completo éxito v que su evolución tendrá las mismas características del pasado en sus matices personales: una competencia caballerosa, desarrollada en un climadeportivo, en el que se ponga en jue-go la habilidad, la capacidad de trabajo, la tenacidad, decisión y empuje de un buen vendedor, para que la recompensa premie los esfuerzos del

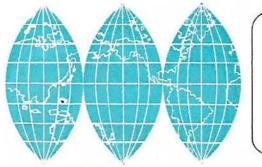


Hasta el próximo quince de abril cumplirán años los siguientes compañeros:

3 de abril : Magdalena Leôn. 5 de abril: Vicente G. Canoyra.









• "Telex" en Chile

La Dirección de Aprovisionamiento del Estado de Chile acaba de firmar un contrato con la L M Ericsson para el suministro de material Telex a la Administración del Servicio de Correos y Telégrafos de aquel país. El contrato comprende 13 centrales automáticas terminales para un total de 660 abonados; cuatro centrales para el tránsito automático de llamadas entre la capital (Santiago) y las ciudades de Valparaíso, Talca y Concepción, con una capacidad total de 500 líneas; y dos centrales manuales. El suministro quedará terminado en el segundo semestre de 1967.

Control para "Jets"

Las Fuerzas Aéreas Suecas han hecho un pedido a L M Ericsson para equipos automáticos de prueba, que serán utilizados en el control de funcionamiento y localización de averías en los mandos electrónicos de su nuevo avión supersónico de combate «Viggen-37», de fabricación sueca. El contrato fija suministros durante un período de diez años y un total de 44 equipos de control. La cifra total del proyecto asciende a 44 millones de coronas.

Distinción norteamericana

En un banquete celebrado en el New York Hilton Hotel, el representante de la revista norteamericana «Financial World Magazine» otorgó a la L M Ericsson el Segundo Premio del concurso anual establecido para publicaciones, revistas y

reseñas de compañías no americanas. Las reseñas de actividades de la Ericsson compitieron con las de otras cinco mil compañías particulares y obtuvieron esta importante distinción en mérito a su diseño gráfico y contenido técnico. El primer premio fue otorgado a la organización «Rank» de Inglaterra.

● AKD-791 de 600 líneas

Recientemente ha sido puesta en servicio en la gran fábrica de cerveza «Tuborg», de Dinamarca, la primera central privada de abonado del nuevo tipo «AKD-791» de selectores de código, producida por L M Ericsson. En su primera etapa está equipada con 600 líneas de circuito interno, 40 líneas urbanas y 30 circuitos de conversación simultánea. Después de su puesta en marcha fue inspeccionada por el Director de las Fábricas Tuborg y por representantes de la organización danesa de Ericsson. Los clientes expresaron su satisfacción por el perfecto funcionamiento del equipo y por ser el primer cliente de la L M Ericsson en su más moderna centralita.

El Dr. Rapp: Académico

La Academia Científica Sueca de Ingenieros (IVA) ha designado como miembro de número para la misma al Doctor en Tecnología Yngve Rapp, miembro del Directorio del Consorcio Ericsson en Estocolmo y Director del Departamento de Desarrollos. El Doctor Rapp estuvo algunos días con nosotros en Madrid, con motivo del 11 Congreso Internacional de Tele-

Nuestros Millonarios

«Nuestros Millonarios» es el título de la nueva sección que iniciamos hoy en el Boletin "Ericofonito". Estará dedicada a reseñar, como su nombre lo indica, las aventuras y hacañas de nuestros amillonarios». Porque ocurre con frecuencia que, al final del mes alguno o varios de nuestros vendedores se convierte en amillonario», Oueremos decir que la cifra Je sus pedidos pasa del milión de pesetas. A ellos dedicamos esta nueva sección, como un reconocimiento a su meritoria labor.

En el mes de enero, Vicente G. Canoyra, de la oficina de Madrid, se convirtió en nuestro «millónario».

Y en el pasado febrero, Daniel E. Arenas, de la Delegación de Bilbao, fue el amillonario» del mes

comunicaciones, en el que participó oficialmente invitado, dando varias conferencias sobre técnicas telefónicas modernas.

● Electrónica militar

El Ingeniero Jefe Hans Sund se ha hecho cargo recientemente del cargo de Director de la División de Electrónica Militar en nuestra Casa Matriz. Esta División está tomando un auge extraordinario, debido a los importantes proyectos que desarrolla por encargo de la Defensa de diversos Estados del mundo.

