



PLAN DE VUELO

ITP participa en los nuevos motores PurePower® PW800



Los nuevos aviones de negocios Gulfstream G500 y G600 llevarán los motores PurePower® PW800 de Pratt & Whitney Canadá, en los que ITP participará como socio a riesgo y beneficio. Esta nueva gama de aviones representa un salto significativo en este segmento de aviación, ofreciendo a los clientes una mayor flexibilidad, alcance y confort. [Página 4](#)

ESCALA EN GETAFE

The CT Engineering group proveerá de tecnología a los Embraer EJets-2

El grupo multinacional español de ingeniería The CT Engineering group ha sido el elegido por Embraer, para prestar servicios de ingeniería de fabricación de su nueva familia de aviones comerciales, EJets-2. The CT Engineering group llevará a cabo los trabajos derivados de este contrato en los centros que tiene en España, Portugal y Reino Unido. [Página 10](#)

PLAN DE VUELO

México adquiere dos nuevos Airbus C295

Airbus Defence & Space ha llegado a un acuerdo para la venta de dos aviones Airbus C295 de transporte mediano al Gobierno mexicano. Estas dos aeronaves serán adquiridas por la Secretaría de Marina mexicana. Con la firma de este acuerdo, se incrementa hasta 22 aviones la flota total de Airbus Defence & Space que operan en este país. [Página 5](#)



PRESENTADO EL NUEVO EMBRAER KC-390, EN EL QUE PARTICIPA HEGAN

El 21 de octubre fue presentado en Brasil el avión de transporte táctico KC-390 de Embraer. En su industrialización, participarán siete socios del Cluster de Aeronáutica y Espacio del País Vasco

HEGAN, que han logrado entrar en este nuevo programa ampliando así la cartera de programas y mercados de aeronaves en los que trabajan. [Página 8](#)

EMPRENDEMOS VUELO

Boeing vende 30 aviones 737 Max 8 a Monarch Airlines

La aerolínea británica Monarch Airlines ha cerrado con Boeing un pedido de 30 aviones 737 MAX 8. El pedido está valorado en más de 3.200 millones de dólares a precios de catálogo. Además se incluye opciones de compra de 15 aviones 737 MAX 8 adicionales. Este acuerdo marca el comienzo de la transición de Monarch Airlines para tener una flota compuesta únicamente por aviones Boeing de pasillo único. [Página 6](#)



Clase A 180 CDI.

Adrenalina para el día a día.

El Clase A es capaz de convertir el camino al trabajo en una experiencia increíble. Ahora por 220€* al mes en 39 cuotas (entrada 4.013,03€, cuota final 15.301,39€**, TIN 8,75%, TAE 10,37%) puedes tener un Clase A 180 CDI con una equipación de alta tecnología y un increíble diseño deportivo. Y por 20€/mes*** disfruta de contrato de mantenimiento.

Clase A 180 CDI por 220€/mes*.

- Llantas de aleación
- Asientos deportivos
- COLLISION PREVENTION ASSIST
- Faros Bixenón
- Sistema Audio CD Bluetooth/USB



Mercedes-Benz

Consumo medio 5,5 - 5,7 l/100 km y emisiones de CO₂ 127 - 133 g/km.

*Ejemplo de Financiación para un Clase A 180 CDI BE PVP 22.900€ (Impuestos, Plan Pive-6 y transporte incluidos. Gastos de preentrega no incluidos) con las facilidades del programa Alternativo de MBFSE, E.F.C., S.A., válida para solicitudes aprobadas hasta el 31/12/2014 con contratos activados y vehículos matriculados hasta el 28/02/2015 o hasta finalización de Plan Pive-6. Importe a financiar 18.886,97€. Por 220,00€ al mes en 39 cuotas y cuota final de 15.301,39€, entrada 4.013,03€, TIN 8,75%, comisión de apertura 564,72€ (2,99%). TAE 10,37%. Precio total a plazos 28.459,14€. Oferta válida para 15.000 kms/año. **Existen 3 posibilidades para la última cuota: cambiar el vehículo, devolverlo (cumpliendo las condiciones del contrato), o adquirirlo pagando la última cuota. ***Servicio Excellent: 20€/mes (3 años de mantenimiento o hasta 45.000 km). Modelo visualizado no corresponde con modelo ofertado.

CITYCAR SUR

Concesionario Oficial Mercedes-Benz Carlos Sainz, 47.Pol.Ind.Ciudad del Automóvil, Tel.: 91 689 69 00, 28914, LEGANÉS, Brasil, 2 Autovía de Extremadura,Salida 13, Tel.: 91 621 04 90, 28922, ALCORCÓN, www.citycarsur.mercedes-benz.es

sumario

4 **plan de vuelo**

emprendemos **vuelo 6**

7 **Formación y Empleo**

a fondo **8**

escala **10**
en...

12 **Fuera de pista**

agenda **14**

editorial

La comunicación en el sector aeronáutico

En un momento como el actual, en el que las noticias nos arrastran día a día hacia la incertidumbre sobre el futuro, participamos en un sector que lleva años encarando ese futuro de forma positiva, en general, dándonos razones para creer en todos los elementos que aparecen en el radar.

En este sentido, queremos destacar la labor que realizan las empresas de comunicación dedicadas al mundo aeronáutico y de las personas que las forman, que hacen posible con su esfuerzo y dedicación, todos los medios y productos que tiene la industria como escaparate.

Los distintos impactos que reciben todos los profesionales de esta industria, día a día, semana a semana, mes a mes, suponen un reto cada vez más complicado de superar para estas empresas de co-

municación debido a la débil apuesta del sector por sus propios medios, sector que de manera opuesta, demanda cada vez más contenidos especializados no solo para vender sus productos finales sino también sus procesos, sus investigaciones y sus desarrollos.

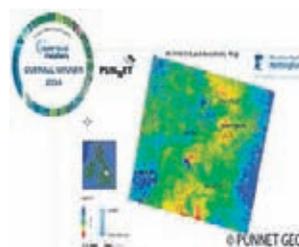
Periódicos, revistas, páginas web, agencias de medios, agencias de publicidad, agencias de eventos y demás empresas que nos dedicamos a propagar los distintos mensajes que nuestros clientes nos demandan, también queremos mejorar, competir, crecer, y para eso necesitamos que se mejore la apuesta por nosotros y que además, esa apuesta se prolongue en el tiempo. En un sector con previsiones a 10, 15 y 20 años, no debería ser mucho problema. Somos del sector y queremos mejorarlo.

PUENTE AÉREO



Fernando Candela, presidente de Iberia Express

El consejero delegado de Iberia Express, Fernando Candela, ha sido nombrado presidente de la compañía sustituyendo a José Bolorinos. De este modo, Fernando Candela pasa a ser presidente y consejero delegado de Iberia Express. Fernando Candela, lleva al frente de Iberia Express desde mayo de 2013, cuenta con más de veinte años de experiencia en el sector de la aviación. Previamente a su puesto en Iberia Express, ocupó el cargo de director de planificación y control de gestión de Air Nostrum, siendo pieza clave en el desarrollo de la compañía.



Hisdesat concede el 'Copernicus Masters' al proyecto PUNNET

La empresa española de servicios gubernamentales por satélite, Hisdesat, acaba de otorgar el gran premio Copernicus Masters de este año a PUNNET, "proyecto desarrollado por el Dr. Andrew Sowter y Paul Battia, de la universidad de Nottingham (Reino Unido). Este galardón lo concede en colaboración con su partner, Airbus Defence & Space. PUNNET es un procedimiento orientado a la monitorización ininterrumpida de la estabilidad de la tierra y la creación de mapas con una precisión que alcanza el nivel milimétrico.



El presidente de Thales España recibe 'XX Premio Javier Benjumea'

Jesús Sánchez Bargas, Presidente de Thales España ha recibido el XX 'Premio Javier Benjumea', en reconocimiento al ejercicio de su carrera profesional. Con este galardón se premian las actuaciones profesionales que supongan aportaciones notables al prestigio de la profesión y a quienes hayan prestado servicios destacados a la ingeniería, la Asociación, Colegio o a los Ingenieros del ICAI como colectivo social. Sánchez Bargas, es Ingeniero Superior ICAI por la Universidad de Comillas y fue nombrado presidente de Thales España en 2013.



UNVEX América 2014 contó con delegación militar española

UNVEX América 2014, el 2º Congreso de Latinoamericano de Aeronaves Remotamente Tripuladas (ARTs), contó con una delegación española encabezada por el Jefe del Estado Mayor Conjunto de la Defensa, Teniente General Juan Antonio Carrasco. Más de doscientos asistentes acudieron a la cita, en la que las instituciones públicas, empresas e institutos de investigación vinculados con las ARTs de Colombia, Israel, Estados Unidos, México y España, entre otras naciones, compartieron conocimiento y experiencias.

EDICIÓN: PERIÓDICO AIRE S.L.
DIRECTOR: JESÚS SALAZAR
REDACCIÓN: JESÚS SANTOS
DISEÑO Y MAQUETACIÓN: ALAURCO SERVICIOS INTEGRALES S.L.
ADMINISTRACIÓN: CARLOS ORTIZ
FOTOGRAFÍA: PABLO CABELLOS
IMPRESIÓN: IMPRESA NORTE

staff

DISTRIBUYE: ACCIÓN EXPRESS
DEPÓSITO LEGAL: M-7871-2012
CONTACTO: Redacción: 916019421- 607988313
redaccion@periodicoaire.com
Publicidad: publicidad@periodicoaire.com
www.periodicoaire.com

.com

www.periodicoaire.com.

Todos los contenidos y ediciones anteriores en versión on-line. No dudes en visitarla.

Se encarga del diseño, desarrollo, fabricación y montaje del Compresor de Baja Presión y de la Estructura Inter-Turbinas del motor

ITP participa en la nueva generación de motores PurePower® PW800 de Pratt & Whitney Canadá

ITP participará como socio a riesgo y beneficio en los motores PurePower® PW800 de Pratt & Whitney Canadá. Estos motores equiparán los nuevos aviones de negocios Gulfstream G500 y G600, representando éstos un salto significativo en este segmento de aviación, ofreciendo a los clientes una mayor flexibilidad, alcance y confort.

Con una potencia de 16.000 libras, el motor PurePower PW800 está concebido para aviones de negocios de largo alcance, rápidos y que vuelan a mayor altura. Contarán con la misma tecnología ya testada de la familia de motores Pratt & Whitney PurePower GTF (geared turbo fan) para aviones comerciales. ITP es responsable del diseño, desarrollo, fabricación y montaje del Compresor de Baja Presión y de la Estructura Inter-Turbinas del motor para toda la vida del programa. Además, participará también en el mantenimiento, reparación y overhaul del PW800 una vez entre en servicio.

El Compresor de Baja Presión canaliza el aire de la salida del fan hacia el núcleo, comprimiendo el aire y derivándolo hacia el Compresor de Alta Presión. Está compuesto por múltiples etapas del estator y rotores de titanio con los álabes integrados (IBRs).



Gulfstream

La Estructura Inter-Turbinas es una estructura compleja, capaz de soportar altas temperaturas, situada entre la turbina de alta presión y la turbina de baja presión, que tiene la función de proporcionar integridad estructural

al motor, así como albergar algunos de los rodamientos principales del motor. Tanto el Compresor de Baja Presión como la Estructura Inter-Turbinas son productos clave dentro de la estrategia ITP y para los que cuenta con la última tecnología y capacidades de producción. El diseño y producción de los distintos componentes clave para estos módulos se llevará a cabo en las diferentes instalaciones

de ITP en España (Zamudio y Ajalvir), México y el Reino Unido.

Se estima que una vez que el motor entre en servicio, su producción se prolongará a lo largo de dos décadas y generará ingresos para ITP de más de 500 millones de euros.

"Estamos muy satisfechos de ser el proveedor de referencia de motores escogido por Gulfstream para los aviones de negocios G500 y G600. Siendo un verdadero logro colectivo, la familia de motores PW800 tiene mucho que ver con el trabajo de nuestros empleados en todo el mundo y de nuestros socios, entre los que se incluye a ITP. La colaboración con ITP ha sido un éxito desde el principio y estamos muy satisfechos con las capacidades que ITP aporta al programa" ha afirmado John Saabas, Presidente de Pratt & Whitney Canada.

"Este programa fortalece nuestra posición en el mercado de aviación de negocios de cabina grande, un aspecto importante de la estrategia global de ITP", ha afirmado Ignacio Mañtaix, Director General de ITP.

SU cama NO ES LA MISMA, PERO SUS SUEÑOS SÍ.



Hazte socio de fundacioncurarte.org y nos ayudarás a cuidar de sus sueños.

Humanizamos los hospitales infantiles para que cada vez sean menos hospitales y más infantiles.

curarte
FUNDACIÓN

Este éxito demuestra la excepcional fiabilidad del lanzador europeo

Airbus Defence & Space consigue el 62º lanzamiento consecutivo de Ariane 5

El Ariane 5 ha sido lanzado satisfactoriamente por sexagésimo segunda vez consecutiva, desde Kourou en la Guayana Francesa, lo que confirma la fiabilidad de este lanzador europeo desarrollado y fabricado por Airbus Defence & Space, la segunda compañía mundial de tecnología espacial.

Las operaciones de lanzamiento del vuelo número 220 de Ariane fueron dirigidas por Arianespace. Las prestaciones exigidas consistieron en colocar 10.083 kilogramos en órbita de transferencia geoestacionaria, de los cuales 9.293 correspondían a los dos satélites a bordo. La masa restante correspondía al sistema de lanzamiento doble SYLDA y al hardware de integración de la carga útil.

"Este 62º lanzamiento consecutivo con éxito confirma las competencias industriales excepcionales de los equipos de Airbus Defence & Space, contratista principal del programa Ariane desde 2003, y la capacidad de aprovechar nuestra experiencia para poner en marcha la organización industrial de los futuros lanzadores europeos", declaró François Auque, Director General de Space Systems. "Queremos agradecer a Arianespace, por su éxito a la hora de comercializar los lanzamientos y operar la gama de sistemas lan-

zadores europeos en el Centro Espacial de Guayana, así como a nuestros fieles socios industriales e institucionales de confianza por nuestro éxito común de más de 10 años".

Airbus Defence & Space es, desde 2003, contratista principal del lanzador europeo Ariane 5, uno de los más grandes y ambiciosos programas espaciales del mundo. Por este motivo la empresa coordina una red industrial que agrupa a más de 550 empresas (más del 20% de ellas, pymes) en doce países europeos. Space Systems gestiona asimismo la totalidad de la cadena logística industrial, de la producción de equipos y de las etapas, hasta la integración completa del lanzador en Guayana, siguiendo exhaustivamente las especificaciones técnicas del cliente. Ariane 5 se ha convertido en el lanzador comercial más fiable del mercado, gracias al conocimiento y experiencia desarrollados y a las inversiones llevadas a cabo por la empresa desde hace más de diez años.

Además, ha logrado incrementar su capacidad de transporte a casi dos toneladas a órbita geoestacionaria.

El lanzador Ariane 5 fue diseñado específicamente para la inyección en órbita de cargas útiles pesadas.

El Gobierno mexicano encarga dos nuevos aviones Airbus C295

La Secretaría de Marina mexicana México recibirá dos aviones Airbus C295 de transporte mediano adicionales, gracias al acuerdo firmado por el Gobierno mexicano con Airbus Defence and Space para su adquisición.

Este acuerdo incrementa hasta 22 aviones la flota total de Airbus Defence and Space en operación en ese país. La Secretaría de Marina de México, que ya cuenta con cuatro C295, seis CN235 y dos C212 en operación, empleará estos dos nuevos aviones en diversos tipos de misiones de transporte, con fines militares, de protección civil y humanitarios.

"Estamos muy orgullosos de que México haya renovado su confianza en nuestros productos, aumentando de nuevo su flota de C295", destacó Antonio Rodríguez Barberán, Director Comercial de Military Aircraft.

Actualmente, la Fuerza Aérea de México tiene seis C295 en operación y la Policía Federal opera dos aviones CN235.



Aeronáutica

De la ingeniería al mantenimiento
Experiencia y excelencia

Actemium es la marca de VINCI Energies dedicada 100% a la industria.

Con Actemium, Cegelec diseña, construye, mantiene y optimiza soluciones industriales para el sector aeronáutico.

Clientes como Airbus Operations, Airbus Defence&Space, Airbus Group, Airbus Helicopters, Aerolia Méaulte confían en Actemium.

Solutions & Services for Industry

www.actemium.com

www.cegelec.es



El bimotor EC135 será la referencia de los servicios sanitarios aéreos urgentes de China

Airbus Helicopters entrega la primera aeroambulancia completamente equipada que operará en China

El 9 de octubre se hizo entrega de un helicóptero bimotor EC135 de Airbus Helicopters –primer aparato destinado a misiones de servicios específicos sanitarios de urgencia en helicóptero (HEMS, por sus siglas en inglés) del país - por lo que comienza una nueva era en las operaciones de aeroambulancia en el país asiático.

Durante una ceremonia celebrada en la sede de Airbus Helicopters en Donauwörth, tuvo lugar la entrega de este aparato que sienta un hito para el Centro de Socorro de Urgencia 999 (Centro 999), filial de la Fundación de la Cruz Roja de Pekín.

“Además de beneficiarnos de la excelencia del EC135 como helicóptero de evacuación sanitaria, apreciamos el valor añadido que representan la experiencia de Airbus Helicopters y sus relaciones con operadores de servicios sanitarios en helicóptero”, afirmó Ma Runhai, vicepresidente ejecutivo de la Cruz Roja en China. “Esta experiencia nos ayudará a conseguir los objetivos nacionales de reforma y modernización de las capacidades de respuesta del Gobierno. Asimismo, esta colaboración impulsará la sociedad Cruz Roja de Pekín, en China, para convertirse en una organización de categoría mundial, líder en China”

La versión del aparato entregado, que corresponde al EC135 P2e de la familia de helicópteros ligeros bimotor de Airbus Helicopters, está completamente equipada con sistemas sanitarios de Bucher – el proveedor de numerosos operadores HEMS europeos. “El EC135 es referencia para operadores HEMS de todo el mundo, puesto que ha sido diseñado en colaboración con médicos para



Airbus Helicopters

el transporte y los servicios sanitarios”, detalló Wolfgang Schoder, consejero delegado de Airbus Helicopters en Alemania. “Es la plataforma ideal para iniciar los esfuerzos que China está realizando para ampliar sus servicios aéreos sanitarios de urgencia”.

En la actualidad, Airbus Helicopters imparte formación en los sistemas del helicóptero, fomenta la ampliación de la cooperación, establece relaciones y organiza talleres para personal chino con operadores líder en Europa en el área de servicios aéreos de salvamento, con ánimo de hacer posible la puesta en marcha con éxito y sin complicaciones de las nuevas operaciones HEMS de el país.

“La liberalización del espacio aéreo a baja cota de China es un buen augurio para el desarrollo de los servicios aéreos sanitarios de

urgencia, que tanto se necesitan en un país de tal extensión geográfica y tal densidad de población”, señaló Norbert Ducrot, presidente de Airbus Helicopters de China. “La iniciativa de puesta en marcha del servicio público del Centro 999 es altamente recomendable, y tendrá una excelente acogida por parte de los habitantes de China”.

Además del EC135 P2e entregado al Centro 999, en el primer trimestre de 2015 tendrá lugar la entrega de un segundo aparato. El organismo público también ha firmado una carta de intención de compra de dos helicópteros EC145 T2.

El EC135 ofrece una espaciosa cabina, sin obstáculos, junto a un rendimiento, una autonomía excelentes, además de una gran capacidad de carga útil.

SENER ha estado presente en la feria Expodefensa 2014

El grupo de ingeniería y tecnología SENER ha participado en Expodefensa, una feria de Defensa y Seguridad de referencia para los países de la región Andina, Centroamérica y El Caribe, celebrada entre el 29 al 31 de octubre en Bogotá.

Durante el evento, SENER ha presentado sus capacidades globales como suministrador de equipos, integración de sistemas y servicios de ingeniería en los mercados de Defensa, Espacio, y Aeronáutica y Vehículos, en los que cuenta con casi 50 años de experiencia.

Entre los principales proyectos que se han mostrado en la feria destacan, el programa de modernización de los helicópteros Agusta Bell 212 (AB212) para la Armada Española, las misiones espaciales del rover Curiosity que opera en Marte, Proba-3, Rosetta, Gaia y Seosat/INGENIO y los subsistemas de actuación para los programas de misiles METEOR, Taurus KEPD350 e IRIS-T.

Airbus Defence & Space presentó su amplio portfolio en Expodefensa

Airbus Defence & Space mostró su extenso portfolio de productos y soluciones en Expodefensa 2014, que tuvo lugar en Bogotá, Colombia.

En el área de transporte militar, la compañía demostró sus capacidades con la presencia de maquetas del C295, un avión de transporte mediano y del CN235, más pequeño. El Atlante, un sistema de 570 kg y un motor de hélice, mostró el liderazgo tecnológico de la compañía en el creciente mercado de UAV. Éste, es capaz de realizar una amplia variedad de misiones militares y comerciales, como la vigilancia de oleoductos, líneas eléctricas, vías férreas, desastres naturales, incendios forestales o eventos deportivos.

Otro centro de atención fueron las capacidades de la compañía como líder mundial en sistemas de satélites de observación de la Tierra y telecomunicaciones y servicios relacionados.

También estuvieron presentes varias soluciones en el ámbito de la Secure Land Communication. Con una extensa base de clientes en 75 países, el portfolio único de productos y servicios de radiocomunicaciones móviles profesionales (Professional Mobile Radio – PMR) cubre los tres estándares para seguridad pública y organizaciones de defensa más extendidos en el mundo (Tetra, TETRAPOL y P25), así como otros segmentos críticos del mercado de misiones.

La aerolínea avanza hacia una flota compuesta únicamente por aparatos Boeing de pasillo único

Monarch Airlines adquiere 30 Boeing 737 MAX 8

Boeing y Monarch Airlines han cerrado un pedido de 30 aviones 737 MAX 8 valorados en más de 3.200 millones de dólares a precios de catálogo. El pedido ya se anunció en el Salón Aeronáutico de Farnborough celebrado en julio. Incluye opciones de compra de 15 aviones 737 MAX 8 adicionales y marca el comienzo de la transición de la aerolínea británica hacia una flota compuesta por aviones Boeing de pasillo único.

“Siete días después de haber dado la bienvenida a los nuevos propietarios, este pedido demuestra nuestro compromiso con el futuro y la evolución de Monarch como una aerolínea europea de vuelos regulares de ocio con un enfoque diferencial”, declaró Andrew Swaffield, Consejero Delegado de Monarch Group. “El 737 MAX 8 encaja con nuestra estrategia de aumentar la fre-

cuencia de vuelos en nuestras rutas de ocio tradicionales dentro de Europa, proporcionando mayores opciones y servicios a los clientes de Monarch, con una mejora significativa de nuestros costes unitarios”. Hasta la fecha, el 737 MAX acumula 2.325 pedidos de 48 clientes en todo el mundo, lo que le convierte en el avión que más rápido se ha vendido en la historia de Boeing.

“El 737 MAX es el avión perfecto para Monarch en el cambio que está experimentando en su modelo de negocio para pasar de ser una aerolínea tradicional de charter a una de vuelos regulares de ocio que ofrezca mayor eficiencia, alta fiabilidad y una excelente experiencia para el pasaje”, comentó Todd Nelp, Vicepresidente de ventas para Europa de Boeing Commercial Airplanes. “Nos enorgullece que Monarch nos haya

elegido como su socio de futuro y nos esforzaremos para asegurar que esta compañía icónica siga la senda del éxito”.

El 737 MAX incorpora los motores de última tecnología LEAP-1B de CFM International, puntas de ala de tecnología avanzada y otras mejoras para ofrecer la mayor eficiencia, fiabilidad y confort del pasajero en el mercado de aeronaves de pasillo único. El 737 MAX será un 14% más eficiente que el mejor 737 Next-Generation del momento; y un 20% más que los primeros 737 Next-Generation. El 737 MAX 8 tendrá unos costes operativos por asiento un 8% menores que el A320neo.

Monarch ofrece principalmente rutas a destinos vacacionales en el Mediterráneo y las Islas Canarias, además de estaciones de esquí en Europa.

HELITECH INTERNACIONAL 2014

Helitech Internacional abrió sus puertas al negocio global del sector

Helitech Internacional 2014, en asociación con European Helicopter Association (EHA), ha contado en esta edición con más de 180 expositores de 21 países y 65 nuevas empresas que debutan, junto a EE.UU., en la mayor feria internacional del sector de los helicópteros que tuvo lugar en Ámsterdam, desde el 14 al 16 de octubre.

En esta edición hay que resaltar el papel formativo que se ha dado a Helitech International con el Industry Business Leaders' Forum, un foro de debate y conferencias que contó con la presencia de grandes

personalidades del sector, como Jonathan Baliff, Presidente y CEO de Bristow Group; Daniele Romiti, CEO de Agusta Westland o Guillaume Faury, Presidente y CEO de Airbus Helicopters.

La representación española estuvo a cargo de Jaime Arqué, presidente de la Asociación Española de Compañías Aéreas y Helicópteros, que aglutina el 95 por ciento de las empresas del sector de los trabajos aéreos en España, Carlos Abrego, director financiero y director de Flota de FAASA Grupo y Agustín Baigorri, jefe de operaciones de Coyotair,

quienes abordaron en la ronda de conferencias que hubo durante los tres días de la feria, diversos aspectos referentes al sector aeronáutico.

"El hecho de que esta feria atraiga a expositores de lugares tan lejanos como Australia y Nueva Zelanda, así como alrededor de 60 empresas de América del Norte, pone de manifiesto que Helitech es un referente mundial y es reconocida como una plataforma verdaderamente global para el sector de helicópteros", señaló John Hyde, director de eventos para Helitech Internacional.

AECA & Helicópteros

La primera jornada vespertina de Helitech Internacional 2014 fue inaugurada por Jaime Arqué, presidente de AECA & Helicópteros, que hizo especial mención a la labor de extinción de incendios en España, Italia y Portugal.

Entre los datos más significativos aportados por Jaime Arqué, destacan los casi 300 operadores de helicópteros desplegados en las campañas contraincendios realizadas en los meses de verano en España, Italia, Francia, Portugal y Grecia por compañías españolas (en su mayoría asociadas a AECA & Helicópteros) y los elevados costes de entrenamiento y futuro de sus tripulaciones, con nuevas incorporaciones y bajas por jubilaciones.

A continuación, intervino Carlos Abrego, director financiero y director de Flota de FAASA, que explicó la situación y contexto actual del modelo de negocio para las compañías de extinción de incendios, caracterizado por contratos temporales que hacen necesario un refuerzo con otros países, especialmente latinoamericanos. Por último, realizó una aproximación a cuál sería la situación idónea para el sector de los helicópteros en España y cuáles son los retos para el futuro, buscando la rentabilidad de la flota en términos operativos.



Novedades para la edición del 2015

Se ha llegado a un acuerdo de colaboración entre Aviation Skills Partnership y Helitech Internacional en asociación con EHA (European Helicopter Association) para crear una zona de aprendizaje y habilidades en la próxima Helitech Internacional. Servirá para que los jóvenes puedan desarrollar sus habilidades y potenciar el talento para enfocar sus carreras hacia la profesión. También se pondrán en marcha los primeros Premios Rotorcraft Skills Awards, una sub-categoría dentro de los ya conocidos Aviation Skills Partnership's, para promover trayectorias profesionales en el sector y reconocer la labor de las empresas y organizaciones.

The CT Engineering group vuelve a participar en Airtec

The CT Engineering group ha dado a conocer sus capacidades en ingeniería entre los proveedores del sector aeroespacial más importantes del mundo, dentro del marco de Airtec 2014, la feria especializada en la cadena de suministro del sector aeroespacial, que se ha celebrado entre el 28 y 30 de octubre en Frankfurt. Una feria que ha contado en su novena edición con más de 300 empresas participando en el evento, de un total de 30 países.

The CT Engineering group ha presentado su propuesta de valor para servicios de Ingeniería, cuyas competencias han sido recientemente reconocidas por el Grupo Airbus, al seleccionar a la empresa como uno de los 12 proveedores ME3S preferentes para servicios de Ingeniería de Fabricación, y uno de los 16 proveedores E2S para servicios de Ingeniería de Producto.

The CT Engineering group ha presentado en Airtec 2014, como novedad absoluta, su nuevo sistema de sellado automático por relleno mediante boquilla de geometría variable de piezas fabricadas en materiales compuestos. Este innovador método es dirigido por un robot que sigue las instrucciones de una cámara encargada de leer el hueco que queda entre dos piezas de material compuesto, enviando a la boquilla las instrucciones para depositar en cada momento la cantidad exacta de sellante que ese hueco precisa.

El invento, cuya base tecnológica ha sido desarrollada en el contexto del Programa Europeo Clean Sky de apoyo al Sector Aeroespacial Europeo, ha sido reconocido como un salto cualitativo de primer nivel para resolver los problemas que tradicionalmente plantea el pegado de dos piezas de materiales compuestos en los procesos de ensamblaje aeronáutico.

Para José Evelio Jiménez, director de Ingeniería: "Airtec 2014 nos ha proporcionado una oportunidad única de presentar nuestra experiencia, al agrupar a la cadena de suministro aeroespacial en un único recinto".

Somos ingenieros dirigidos por ingenieros.

Disfrutamos proponiendo soluciones creativas a los retos tecnológicos que cada día nos plantea el mundo en que vivimos.

Estamos donde están nuestros clientes, allí donde nos necesiten

Trabajamos en un entorno de Integridad, Responsabilidad, Confianza, Estabilidad, Compromiso, Colaboración y Tolerancia al Fallo que hace que seamos la envidia de nuestros competidores y la empresa a la que los clientes quieren contratar.

CTINGENIEROS
The CT Engineering group in Spain



<http://www.thectengineeringgroup.com>

La aeronave militar fue presentada oficialmente en Brasil el 21 de octubre

HEGAN participará en la industrialización del nuevo avión de transporte Embraer K-390

La ceremonia oficial de presentación (roll out) del avión de transporte táctico KC-309 de Embraer, celebrada el 21 de octubre en Brasil, da el pistoletazo de salida a la fase de industrialización de este programa.

Esto supondrá la movilización del amplio entramado de proveedores internacionales que participan en él. Entre estos se encuentran siete socios del Cluster de Aeronáutica y Espacio del País Vasco HEGAN, que gracias a la entrada en este nuevo programa podrán ampliar más la cartera de programas y mercados de aeronaves en los que trabajan.

Después de la presentación oficial, comenzará la etapa de fabricación. Se desarrollará en paralelo a las pruebas de vuelo de dos prototipos, orientadas a la obtención de la correspondiente certificación del modelo, diseñado para reemplazar a aviones de roles comparables que están llegando al fin de su ciclo de vida.

Después de la presentación oficial, comenzará la etapa de fabricación



Embraer





Siete socios del Cluster de Aeronáutica y Espacio HEGAN han afirmado que participan en el programa del considerado tercer fabricante aeronáutico internacional

El Embraer KC-390 quiere asentarse en un hueco de mercado aún no explorado por el fabricante brasileño

Este es el avión de mayor tamaño desarrollado por la industria aeronáutica brasileña, especializada hasta ahora en los segmentos de aviación regional y jets de negocios. El Embraer KC-390 quiere asentarse en un hueco de mercado aún no explorado por el fabricante brasileño. Se supone que las pruebas de vuelo podrían empezar a finales de este año y entrar en servicio a últimos de 2015.

De momento, Embraer cuenta con la confirmación de un pedido de 28 aeronaves de la Fuerza Aérea Brasileña (FAB), su cliente de lanzamiento. Además, el carguero podría ser exportado a países que necesiten reemplazar pronto aviones de este tamaño que reúnan sus características. El KC-390 es un avión de carga, transporte y reabastecimiento de tamaño medio, capaz de transportar hasta 23

toneladas de carga, incluidos vehículos blindados de ruedas.

Con una longitud de 32,7 metros, una envergadura de 35,1 metros y una altura de 10,3 metros, esta aeronave está llamada a participar en el proceso de reemplazo de los medios de transporte estratégico, un mercado para el que Embraer prevé la necesidad de sustituir cerca de 698 aeronaves durante la próxima década.

Siete socios del Cluster de Aeronáutica y Espacio HEGAN han afirmado que participan en el programa del considerado tercer fabricante aeronáutico internacional, con el que estas empresas del País Vasco colaboran desde hace varios años como

socios a riesgo compartido y proveedores de sus aviones regionales y de negocios. Aciturri se ha adjudicado el wing to fuselage fairing (WFF), y será responsable de los procesos de diseño, fabricación, montaje, integración final y certificación de ese subsistema completo.

La compañía Aernnova diseñará y fabricará las superficies móviles en composite (alerones, flaps y timón de dirección) y los utillajes para su fabricación. Además será la encargada del diseño de la parte posterior del fuselaje, del pylon y de las puertas del tren de aterrizaje.

SENER diseñará y fabricará un sistema automatizado de manipulación para el ensamblado de grandes piezas móviles. La línea podrá ser empleada en las fases del montaje del avión y en las de mantenimiento, cuando se desmonten las superficies de control.

Altran diseñará utillajes de fabricación y

El KC-390 es un avión de carga, transporte y reabastecimiento de tamaño medio

el desarrollo de la estructura primaria. Metraltec fabricará partes elementales y realiza ensamblajes y CTA desarrollará ensayos del flap inboard, el alerón y el timón de dirección, dentro de la cadena de valor de Aernnova.

DYFA, participará en el mecanizado y control de piezas de fibra de carbono en 5 ejes para la belly fairing (el carenado ventral) y el ala. Esta compañía vizcaína realizará el mecanizado de hasta 30 piezas diferentes en materiales compuestos, algunos de los cuales llegan a 10 metros.



The CT Engineering group proveerá de servicios de ingeniería a los Embraer EJets-2

Embraer ha seleccionado a este grupo multinacional español de ingeniería para prestar servicios de ingeniería de fabricación de su nueva familia de aviones comerciales, EJets-2.

Los trabajos derivados del contrato se llevarán a cabo en los centros que The CT Engineering group tiene en España, Portugal y Reino Unido. El contrato es fruto de la estrategia de diversificación e internacionalización llevada a cabo y que permitirá a The CT Engineering group contar con un nuevo cliente en diferentes localizaciones. La nueva familia de reactores comerciales del fabricante brasileño, EJets-2, con capacidad de 70 a 132 pasajeros, contará con tres miembros: E175 E-2, E190-E2 y E195-E2.

Embraer ha diseñado un exigente programa para la entrada en servicio de esta nueva versión remotorizada de su familia de reactores comerciales. El primero que entrará en servicio, según datos del fabricante, será el

E190-E2, en el primer semestre de 2018, el 195-E2 lo hará en 2019 y un año más tarde se entregará el primer E175-E2.

La nueva familia fue lanzada en el año 2011 y el motor elegido para equiparla fue el Pratt&Whitney PurePower GTF, en dos versiones, el PW1700G para el E175-E2 y el PW1900G para las versiones E 190-E2 y E 195-E2.

Esta generación de aviones comerciales contará también con un ala completamente nueva que facilita, junto con el motor, un importante ahorro de consumo y emisiones contaminantes.

Esta nueva familia de aviones del fabricante brasileño acumula pedidos en firme de 360 ejemplares, más 280 opciones. Embraer ha confiado en The CT Engineering group como proveedor para así poder cumplir con esta exigente agenda de desarrollo, fabricación y puesta en servicio de su nueva familia de reactores comerciales.

GETAFE



Embraer

Así se asegura futuro de la compañía consolidándose la internacionalización de soluciones tecnológicas en el sector de la defensa española

TRES CANTOS

Thales España adquiere Amper Programas

El Consejo de Ministros celebrado el pasado día 3 de octubre autorizó, al ser una empresa del sector de la defensa, la adquisición por parte de Thales España del 51% restante de las acciones de Amper Programas Electrónica y Comunicaciones que estaban en poder del Grupo Amper.

Esta operación ya se comunicó a la CNMV, el pasado 31 de julio, al elevarse a público el contrato de compraventa de las acciones. Con esta operación, Thales España, que ya dispone del otro 49% desde hace más de 20 años, refuerza la posición de la compañía en el ámbito de la defensa española.

El acuerdo permite la creación de una compañía española líder en Sistemas de Mando y Control y Comunicaciones Tácticas CIS (Sistema de Comunicación e Información) para la defensa con una fuerte capacidad de exportación

gracias a la potente red comercial internacional de Thales.

A partir de ahora, España estará en una posición puntera dentro del mercado de los sistemas de Mando y Control y Comunicación Militar y Aviónica, claves para las fuerzas armadas.

Por otra parte, Thales quiere aumentar la actividad de defensa en España con una fuerte apuesta desarrollando actividades de aeronáutica y radiocomunicaciones que permitan la exportación de soluciones españolas avanzadas, cuya producción se ha venido realizando a través de Amper Programas.

Además, esta adquisición permitirá la creación, en nuestro país, de un centro de competencia para la investigación y desarrollo de soluciones CIS (Sistema de Comunicación e Información) y en aviónica.

La adquisición de Amper Programas, permitirá a España reforzar su propuesta en soluciones técnicas en proyectos de Mando y Control y mantener la capacidad de ofertar desde nuestro país soluciones avanzadas en áreas de interés estratégico como Oriente Medio, Norte de África o América Latina.

Por otro lado, la operación realizada por Amper cuyo importe irá destinado íntegramente a amortizar deuda bancaria, se encuentra enmarcada dentro del Plan Estratégico 2013-2016 del Grupo y, más concretamente, en su Plan de Optimización de la estructura de capital.

Con esta desinversión, el Grupo Amper reafirma su apuesta de racionalizar sus líneas de actividad y afianzar el negocio principal en las áreas de comunicaciones y seguridad.

Thales Alenia Space firma un contrato para estudiar la fase B2 de la interfaz entre los sistemas de observación Cosmo-SkyMed y OSC

En el marco del programa MUSIS (Sistema Multinacional de Imágenes basadas en Espacio), Thales Alenia Space Italia ha firmado un contrato con OCCAR-EA, (Organización de Cooperación Conjunta de Armamento), llamado Actividades Federadas MUSIS, fase B2, con objeto de proporcionar a los clientes la definición del CIL (Capa de Interoperabilidad Común). El CIL garantizará la interconexión operativa entre los componentes en un sistema franco-italiano de imágenes de uso dual (civil y militar), compuesto por el sistema dual italiano Cosmo-SkyMed (CSG) de segunda generación y el sistema militar francés OSC (Componente Espacial Óptico), continuación del programa Helios.

Este contrato tiene una duración de diez meses, con un presupuesto de 2,5 millones de euros y está diseñado para consolidar la fase B1 anterior. Definirá las características técnicas necesarias para el futuro desarrollo del CIL, al tiempo que proporcionará también un análisis detallado de los costes.

El desarrollo del CIL está estrechamente vinculado a las nuevas generaciones de satélites ópticos y radar de observación de la Tierra OSC y CSG respectivamente, en el que Thales Alenia Space está profundamente involucrada como contratista principal del satélite o del instrumento. Está diseñado para reducir los costos de operación, al tiempo que también aumenta las capacidades de defensa y seguridad nacional.



25
Años
Years

Veinticinco años construyendo el presente
y el futuro del sector aeronáutico
dentro y fuera de nuestras fronteras

Visión de futuro

Trenes de aterrizaje

Sist. hidráulicos

Sist. electromecánicos

Sist. neumáticos

Servicios

I+D

- 25 años de experiencia en el desarrollo, fabricación y calificación de equipos fluido-mecánicos.
- 25 años ampliando nuestras fronteras, desarrollando oportunidades y creando valor para nuestros clientes.
- 25 años de crecimiento ligado al uso de nuevas tecnologías, la innovación y el esfuerzo.
- 25 años incrementando la innovación y la capacidad de nuestros productos.
- 25 años trabajando para superarnos.



Este nuevo sistema de trabajo, gracias al desarrollo de Aena y ENAIRE, permite optimizar los procesos de planificación de los vuelos

Eurocontrol reconoce la completa integración del Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas en el programa A-CDM

Joe Sultana, director del Network Manager de Eurocontrol, ha entregado a Elena Mayoral, directora del Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas, el certificado que acredita la completa integración de Madrid-Barajas en el programa Airport-Collaborative Decision Making (A-CDM).

Esta es una iniciativa conjunta de Eurocontrol, ACI-Europe, CANSO (Civil Air Navigation Services Organisation) e IATA para mejorar la eficiencia de las operaciones de los aeropuertos europeos.

El reconocimiento ha tenido lugar en un acto celebrado en el Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas, que también ha contado con la participación del director de Operaciones, Seguridad y Servicios de Aena, Rafael Fernández Villasante; el director de Sistemas de ENAIRE, Enrique Maurer; y de Elizabeth Escribano, del AOC Madrid, en representación de las compañías aéreas que operan en Madrid-Barajas. El Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas completó su integración en el programa A-CDM el pasado mes de julio, aunque se ha



venido trabajando desde 2011 en sus diferentes fases de implantación, conforme a los procesos de desarrollo emprendidos de forma conjunta por Aena y ENAIRE. Este sistema supone un cambio radical en la forma habitual de trabajo de los aeropuertos europeos.

Además, permite que Eurocontrol, las compañías aéreas y de handling, los proveedores de servicio de navegación aérea y los propios aeropuertos compartan una información actualizada y precisa que hasta ahora no era de conocimiento mutuo, con la consiguiente re-

percusión en la optimización de los procesos de planificación de los vuelos y el beneficio tanto para todas las partes implicadas como para los pasajeros y el medioambiente.

Mayor agilidad y eficiencia en la gestión de sus recursos, los principales agentes involucrados en las operaciones de un aeropuerto CDM se comprometen a una mayor permeabilidad frente al resto de actores que participan en la operativa de cada vuelo, apostando por la toma de decisiones conjunta mediante la puesta en común de la información de que dispone cada uno de ellos. De esta forma, las compañías aéreas y los agentes de handling disponen de datos con mayor antelación, pueden hacer una mejor planificación de los trabajos y mejorar el conocimiento de los hitos planificados por las aeronaves en cada momento. También se reduce el gasto de combustible, gracias a unos tiempos de rodaje y espera en cabeceras mucho más ajustados, lo que permite que el coste de los movimientos en tierra sea inferior, reduciendo, a su vez, en un menor impacto ambiental.

ALA apoya la conexión ferroviaria entre las terminales de Barajas

La Asociación de Líneas Aéreas viene reclamando desde hace muchos años la necesidad de establecer una intercomunicación eficiente entre los aeropuertos y los distintos modos de transporte; especialmente del ferroviario, a partir de la fuerte expansión del AVE en España. Los aeropuertos de Barajas y de El Prat son los que, por su función de conectividad entre los mercados domésticos e internacionales, demandan un mayor interés en dicha intercomunicación.

Esta Asociación apoya "el compromiso del Gobierno, entendiéndolo que supondrá un salto cualitativo muy relevante en la integración de los transportes aéreo y ferroviario, reforzando en este caso el papel del Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas, y también de la Estación de Atocha, como centros de transporte y nudos de intercomunicación".

Aunque no se conoce el detalle del proyecto, esa comunicación directa, como ya ocurre con el Metro, a los dos grupos de Terminales, la T-4 y las T-1-2-3, que distribuyen casi al 50% el número de pasajeros y de operaciones de vuelo, impulsará la actividad del aeropuerto y con ello el turismo y la economía española.

En el ámbito de la inversión y de su amortización, esta Asociación entiende "que el proyecto no afecta al plan de inversiones acordado con AENA para los próximos años, que no altera por ello el compromiso del Ministerio de Fomento sobre la congelación de las Tasas Aeroportuarias, y que por lo tanto no afecta al mecanismo legal previsto en el R.D.L. 8/2014".

Más de 8 millones de pasajeros transportados por Iberia Express

Iberia Express ha superado los 8 millones de pasajeros transportados, desde marzo de 2012, fecha en la que inició sus operaciones.

Con sus más 64.000 vuelos realizados en las 31 rutas operadas, la aerolínea se ha consolidado como la compañía más puntual de Europa durante el primer semestre del año, con una puntualidad media del 95%, según datos de la consultora FlightStats. Durante estos dos años y medio, la compañía ha operado una red compuesta por 31 rutas diferentes, de las que 18 son nacionales y 13 son internacionales, con una oferta competitiva desde Madrid a destinos nacionales como Canarias, Galicia, Andalucía o Baleares, e internacionales, como Copenhague, Dublín, Estocolmo o Ámsterdam.

Iberia Express ofrece conexiones con países europeos como Alemania, donde la aerolínea ofrece ya cinco destinos: Berlín, Frankfurt, Dusseldorf y las recién anunciadas Hannover y Stuttgart.

Iberia Express, filial de Iberia, opera rutas de corto y medio radio en España y Europa. Además, aporta tráfico directo y alimenta la red de largo radio de Iberia. Es miembro de Oneworld, una alianza de once compañías aéreas que ofrece a sus pasajeros 14.000 vuelos diarios a cerca de 1.000 aeropuertos de 150 países.

La compañía opera en código compartido con Iberia, LAN Airlines, Air Berlin, Japan Air Lines, American Airlines, Avianca, Finnair, British Airways, Siberia Airlines y Royal Air Maroc.

Air Europa conectará Madrid con Ouarzazate, la joya turística de Marruecos, con dos vuelos semanales

Air Europa comenzará a volar a la ciudad marroquí de Ouarzazate a partir del próximo 27 de noviembre con 2 vuelos semanales: los jueves y domingos. El avión destinado a cubrir el trayecto será un Embraer 145, con capacidad para 50 pasajeros. Los jueves, el vuelo despegará de Madrid a las 11:20 horas, llegando a Ouarzazate a las 12:50 horas, desde donde saldrá nuevamente a las 13:35 horas, para aterrizar en el aeropuerto Adolfo Suárez Madrid Barajas a las 17:00 horas.

Los domingos la salida de Madrid será a las 14:00 horas, aterrizando a las 15:30 horas en la localidad marroquí. De vuelta, el Embraer 145 despegará a las 16:05 horas y tendrá su llegada a Madrid a las 19:30 horas.

Con esta ruta Ouarzazate quedará unida, a través del hub que Air Europa tiene en el aeropuerto Adolfo Suárez Madrid Barajas, con cualquiera de las ciudades de Europa y América.

"Estoy seguro de que Ouarzazate será un destino muy atractivo para nuestros clientes europeos —explica Juan José Hidalgo, presidente de Air Europa—. Forma parte de otro continente, goza de una cultura depurada, tiene un clima benigno y son innumerables las referencias cinematográficas que todos conocemos. Siempre con la tradicional hospitalidad del pueblo marroquí".

Por su parte, el director de la Oficina de Turismo de Marruecos en España, Mohamed Sofi destaca que "Ouarzazate, es cruce de caminos entre los valles del Draa, del Dades y del Ziz, además de guardián de los tesoros más buscados por los grandes de Hollywood, por su luminosidad excepcional y decorados naturales impresionantes. Oasis de color arena, la ciudad esconde un tesoro turístico la Kasbah de Taourit, además en sus proximidades una Kasbah bellamente conservada declarada Patrimonio de la Humanidad por la UNESCO, Ait Benhaddou".



lider
system

Formación
y
consultoría



inforelec

Formación
de calidad

Lido cafetería
bar

Bocadillos
Sandwiches
Raciones...

Visítanos



MULTIÓPTICAS

Gafas MO
graduadas

europisos

www.europisos.net
www.facebook.com/ Grupo
@grupoeuropis



JE Getafe
de Jóvenes Empresarios

10
AÑOS
CELEBRANDO

eventos

Nuestros
módulos
por
150€

ESPACIO
DISPONIBLE



Anúnciate en **AIRE** 

EL PERIÓDICO DE LA INDUSTRIA AEROSPAZIAL ESPAÑOLA

Una oferta ideal para profesionales, pymes, micropymes, comercio de proximidad, autónomos...

NOVIEMBRE

AIRPORT EXCHANGE PARIS

Fecha: del 03 al 05 de noviembre.
Lugar: París, Francia.
Web: www.airport-exchange.com

INDO AEROSPACE YAKARTA

Fecha: del 05 al 08 de noviembre.
Lugar: Yakarta, Indonesia.
Web: www.indoaerospace.com

AIRSHOW CHINA ZHUHAI

Fecha: del 11 al 16 de noviembre.
Lugar: Zhuhai, China.
Web: www.airshow.com.cn

AEROCON MONTREAL

Fecha: del 19 al 20 de noviembre.
Lugar: Montreal, Canadá.
Web: www.canontradeshows.com

AERO EXPO PERÚ 2014 LIMA

Fecha: del 19 al 22 de noviembre.
Lugar: Lima, Perú.
Web: aeroexpo Peru.com/congreso.php

AERO EXPO PERU LIMA

Fecha: del 21 al 23 de noviembre.
Lugar: Lima, Perú.
Web: www.aeroexpo Peru.com

THE FLYING SHOW BIRMINGHAM

Fecha: 22 y 23 de noviembre.
Lugar: Birmingham, Reino Unido.
Web: www.theflyingshow.co.uk

DICIEMBRE

IDEAS KARACHI

Fecha: del 01 al 04 de diciembre.
Lugar: Karachi, Pakistán.
Web: www.ideaspakistan.gov.pk

AEROMART TOULOUSE

Fecha: del 02 al 04 de diciembre.
Lugar: Toulouse, Francia.
Web: www.aeromart.tm.fr

AVIATION FORUM HAMBURGO

Fecha: del 02 al 04 de diciembre.
Lugar: Toulouse, Francia.
Web: www.aeromart.tm.fr

MRO LATIN AMERICA BUENOS AIRES

Fecha: 13 y 14 de enero.
Lugar: Buenos Aires, Argentina.
Web: www.aviationweek.com

2015

ENERO

MRO LATIN AMERICA BUENOS AIRES

Fecha: Del 13 al 14 de enero.
Lugar: Buenos Aires, Argentina.
www.aviationweek.com

FEBRERO

MRO MIDDLE EAST DUBÁI

Fecha: Del 2 al 3 de febrero.
Lugar: Dubái.
www.aviationweek.com/conferences

WORLD AIRPORT EXPO SINGAPORE 2015

Fecha: Del 4 al 6 de febrero.
Lugar: Singapur.
www.worldairportexpo.com.sg/

ABU DHABI AIR EXPO ABU DABI

Fecha: Del 8 al 10 de febrero.
Lugar: Abu Dabi.
www.adairexpo.com

AGENDA

AEROCON ANAHEIM

Fecha: Del 10 al 12 de febrero.
Lugar: Anaheim, EE.UU.
www.aeroconshows.com

AVIATION FESTIVAL ASIA

Fecha: Del 12 de febrero al 13 de abril.
www.terrapinn.com/exhibition/aviation-festival-asia/index.stm

MARZO

AVIATION PROS LIVE LAS VEGAS 2015

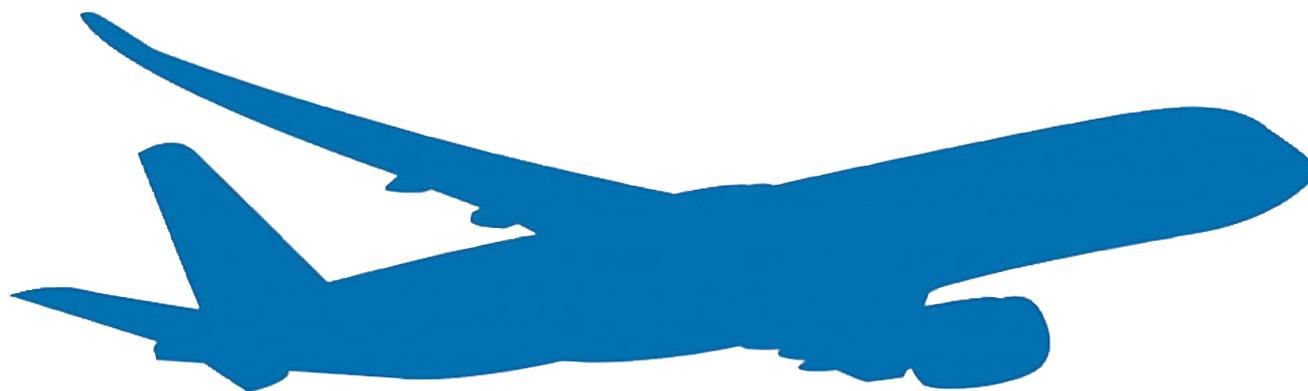
Fecha: Del 10 al 11 de marzo.
Lugar: Las Vegas, EE.UU.
aviationproslive.com/

PASSENGER TERMINAL EXPO 2015 PARÍS

Fecha: Del 10 al 12 de marzo.
Lugar: París, Francia.
www.passengerterminal-expo.com/

BAHRAIN INTERNATIONAL AIRSHOW

Fecha: Del 22 al 26 de marzo.
Lugar: Bahrain.
www.bahraininternationalairshow.com/



MENSAJERÍA / PAQUETERÍA
LOCAL-NACIONAL-INTERNACIONAL
SEGUIMIENTO POR INTERNET
ENVÍOS CON GESTIÓN
CONTRAREEMBOLSO

TRANSPORTE DIRECTO
ALMACENAJE
SERVICIOS FIJOS
MANIPULADO CAMPAÑAS
ENVÍOS A PORTES DEBIDOS

AcciónExprés

MENSAJEROS DESDE 1990

SERVICIO URGENTE DE TRANSPORTES



ACCIÓN EXPRÉS C/ DOÑA ROMERA, 26 E · 28901 GETAFE - MADRID

TLF. +34916819585

www.accionexpress.es · info@accionexpress.es



Una misión, un equipo, un rumbo.



Airbus Military, Astrium y Cassidian unen fuerzas
para dar el mejor soporte a las misiones más críticas.
www.airbusdefenceandspace.com

 **AIRBUS**
DEFENCE & SPACE