



Un año más, la industria aeroespacial internacional se reunió en una de las ferias más importantes a nivel mundial, Farnborough Air Show.

Esta edición, celebrada del 14 al 20 de julio, congregó a más de 1.500 expositores, 100.000 visitantes y 1.200 encuentros de empresas. En cuanto a cifras, el resultado fue muy positivo, ya que se consiguió un total de pedidos en firme y compromisos de compra de aviones y equipos valorados en 202.000 millones de dólares, lo que supone un gran éxito para la industria aeroespacial mundial. Los dos grandes fabricantes vendieron un total de 697 aviones, 496 para Airbus y 201 para Boeing.

Además, durante todo el salón británico se exhibieron aeronaves innovadoras y eficientes y se mostraron sistemas y servicios de ingeniería y otras capacidades que marcarán el futuro de la industria aeroespacial.

FARNBOROUGH 2014 EVENTO AEROESPACIAL DEL AÑO

EMBARCAMOS CON...

Ignacio González, director de Aena Navegación Aérea



El ingeniero superior de telecomunicaciones y EMBA por el IE dirige un ente público con un total de 4.000 empleados, cinco centros de control y 22 torres repartidas por todo el Estado que va a ser parcialmente privatizado. [página 06](#)

EMPREDEMOS VUELO

Qatar Airways anuncia un pedido de 50 Boeing 777-9X



Qatar Airways ha cerrado con Boeing un pedido de 50 aeronaves 777-9X, lo que supone 18.900 millones a precios actuales. Además, la aerolínea árabe ha anunciado la adquisición de derechos de compra por otra media centena del mismo modelo. [página 12](#)

PLAN DE VUELO

TEDAE plantea nuevos objetivos

La internacionalización, ganar posiciones en I+D e innovación y la consolidación de la cadena de suministro como cadena de valor son los objetivos que TEDAE planteó en su última Asamblea General de cara a la representación y promoción de los sectores industriales de aeronáutica, espacio, defensa y seguridad. Asimismo, hizo balance del último ejercicio. [página 04](#)



25
Años
Years

Veinticinco años construyendo el presente
y el futuro del sector aeronáutico
dentro y fuera de nuestras fronteras

Visión de futuro

Trenes de aterrizaje

Sist. hidráulicos

Sist. electromecánicos

Sist. neumáticos

Servicios

I+D

- 25 años de experiencia en el desarrollo, fabricación y calificación de equipos fluido-mecánicos.
- 25 años ampliando nuestras fronteras, desarrollando oportunidades y creando valor para nuestros clientes.
- 25 años de crecimiento ligado al uso de nuevas tecnologías, la innovación y el esfuerzo.
- 25 años incrementando la innovación y la capacidad de nuestros productos.
- 25 años trabajando para superarnos.



sumario

4 **plan de vuelo**

embarcamos con...

6

10 **a fondo**

emprendemos **vuelo**

12

14 **Formación y Empleo**

escala en... **16**

Una industria que avanza hacia el futuro

Un importe total de pedidos en firme y compromisos de compra de aviones, equipo y material de 202.000 millones de dólares, 1.500 expositores, 100.000 visitantes, 1.200 encuentros de empresas... son las cifras de uno de los principales indicadores de la salud de las industrias aeronáutica y aeroespacial: el festival internacional Farnborough, que este año se ha celebrado del 14 al 20 de julio en el aeropuerto homónimo, cercano a la capital del Reino Unido. Estos números constatan el buen ritmo que lleva el sector a nivel internacional, a pesar de que aún nos encontramos en una crisis que empieza a ser considerada como endémica.

Los dos principales grupos aeronáuticos –Boeing y Airbus– han cosechado nuevos records de ventas y pedidos, con 697 aeronaves vendidas entre ambos, lo que repercute en miles de empresas a lo largo de todo el globo. Mientras que Boeing conseguía colocar 201 modelos, Airbus duplicaba de largo esta cifra con 496 aparatos vendidos (358 pedidos en firme y 138 compromisos de compra) por un total de 75.300 millones de dólares a precios de catálogo actuales. Estas cifras, unidas a lanzamientos de nuevos modelos, futuros pulmones de la industria, son una buena noticia para uno de los sectores que puede relanzar las economías

editorial

en cabina

Sener en Rosetta, protagonista en innovación

El próximo 6 de agosto la sonda Rosetta concluirá por fin la aproximación y rendez-vous al (impronunciable) cometa 67P/Churyumov-Gerasimenko. Se trata de una larga y pionera misión de la Agencia Espacial Europea (ESA), que posteriormente, en noviembre, permitirá colocar por primera vez un Lander robótico en la superficie de un cometa. Su interés científico es enorme; los cometas ocultan una valiosa información sobre el origen y formación del Sistema Solar. Por otra parte, la preparación de una misión como Rosetta, que ha tenido que recorrer más de 6.000 millones de kilómetros hasta llegar a su objetivo, plantea importantes dificultades técnicas. Entre otras, las relativas al control térmico, a las que Sener ha aportado soluciones innovadoras no probadas con anterioridad. En Rosetta, Sener ha participado tanto en la plataforma como en la carga útil. En la plataforma, ha suministrado el boom para el despliegue de instrumentos, así como las persianas (louvers) de protección térmica. En la carga útil, estamos muy orgullosos de haber contribuido tanto en las cámaras del instrumento OSIRIS como con la unidad electrónica de control de todo el instrumento GIADA, ambos de elevado valor científico. Finalmente, y por su importante relación con la presencia de nuestras empresas en misiones tan relevantes como Rosetta, debemos congratularnos de la reciente aprobación en Consejo de Ministros de la envolvente adicional de 344 millones de euros, consolidando la participación de España en los programas opcionales de la ESA hasta el año 2022.

“En Rosetta, Sener ha participado tanto en la plataforma como en la carga útil”



Diego Rodríguez,
Director de Espacio de Sener



EDICIÓN: CAMALEÓN PUBLICIDAD
 DIRECTOR: JESÚS SALAZAR
 REDACCIÓN: SARA JIMÉNEZ / PABLO RIVAS
 DISEÑO Y MAQUETACIÓN: LUCÍA NÚÑEZ / ROBERTO MARTÍN
 ADMINISTRACIÓN: LOLA NOGALES / CARMEN MEDINA
 FOTOGRAFÍA: PABLO CABELLOS
 IMPRIME: IMCODÁVILA
 DISTRIBUYE: TOURLINE
 DEPÓSITO LEGAL: M-7871-2012
 CONTACTO: C/ Madrid, 65 - 1ª dcha - 28901 Getafe (Madrid)
 916019421
 publicidad@periodicoaire.com
 redaccion@periodicoaire.com
 www.periodicoaire.com

staff

.com www.periodicoaire.com
 Todos los contenidos y ediciones anteriores en versión on-line. No dudes en visitarla.

Los objetivos del 2014 son la internacionalización, ganar posiciones en I+D e innovación y la consolidación de la cadena de suministro como cadena de valor

TEDAE hace balance del último ejercicio en su Asamblea General

El pasado 27 de junio TEDAE celebró en Madrid la Asamblea General con la asistencia de representantes de las 80 empresas que la integran para hacer balance del último ejercicio y analizar los objetivos que se plantea en 2014 de cara a la representación y promoción de los sectores industriales de aeronáutica, espacio, defensa y seguridad.

Adolfo Menéndez, presidente de la Asociación, afirmó en su intervención de bienvenida que "TEDAE, tras sus cinco años de andadura, está preparada para hacer bien su trabajo y visibilizar el interés común de todas las empresas asociadas. Compatibilizando esa visión general común con lo específico de cada sector. De lo que se trata, en definitiva, es de ganar los mercados desde esa perspectiva; combinando inteligentemente una visión telescópica con la microscópica, en las dosis adecuadas".

El presidente de TEDAE añadió que la Asociación está igualmente consolidada como interlocutor de referencia para la aeronáutica, el espacio, la defensa y la seguridad, "manteniendo un diálogo abierto y constructivo con reguladores y clientes, y llevando a cabo la interlocución eficaz que, me consta, quieren las administraciones. Todo ello, como digo con frecuencia, pensando en español, actuando en europeo y compitiendo globalmente para no perder el paso tecnológico y situarse en primera línea".

Nuevos objetivos

Tras aprobarse la memoria de actividades 2013, se destacaron como objetivos del año las actividades encaminadas a la internacionalización, a ganar posiciones en I+D e innovación y a la consolidación de la cadena de sumi-

nistro como cadena de valor.

La Secretaria General de Industria y de la Pyme, Begoña Cristeto, clausuró la Asamblea de TEDAE, agradeciendo a las empresas la invitación y afirmando que "en el Ministerio somos muy conscientes de la importancia de estos sectores industriales, con alta dosis de innovación, generadores de empleo de calidad y con gran capacidad exportadora".

"Es un hecho la importancia de la industria como generadora de riqueza", añadió. Además, destacó como que el reto es impulsar una industria competitiva y generadora de empleo y para ello están trabajando para el fortalecimiento del sector industrial español, en la que se han identificado 10 líneas de actuación y 90 medidas que van a suponer un fuerte impulso para la economía y la industria, actuaciones como la estimulación de la demanda, la mejora de la competitividad, el fomento de la innovación o las alternativas financieras no bancarias.



Comienzas las investigaciones oficiales tras el accidente aéreo en Ucrania

Las investigaciones sobre el trágico accidente del MH17 de Malaysia Airlines han dado comienzo. Un Boeing 777, se estrelló el 17 de julio en Ucrania durante la ruta Ámsterdam-Kuala Lumpur, dejando 295 fallecidos entre pasajeros y tripulación.

El aparato volaba a 10.600 metros de altura cuando se precipitó al vacío en un campo cercano a la localidad de Shajtersk, a 80 kilómetros de Donetsk. La zona del accidente se encuentra en territorio controlado por la autoproclamada República Popular de Donetsk (RPD). Las autoridades de Kiev y los independentistas intercambiaron de inmediato acusaciones de haber derribado el avión. El Ministerio del Interior de Ucrania afirmó que fue abatido por un misil tierra-aire lanzado por los

milicianos separatistas. Sin embargo, representantes de la autoproclamada república popular de Donetsk negaron que dispongan de armamento para derribar un avión a esa altura y afirmaron que el aparato fue derribado por un cazabombardero de la Fuerza Aérea ucraniana.

El ministro malasio de Defensa, Hishammuddin Hussein, señala que abrirán una investigación para saber qué sucedió. Por su parte, el primer ministro ucraniano, Arseni Yatseniuk, también anunció la apertura de otra investigación oficial. Para el secretario de Estado estadounidense, John Kerry, las pruebas que barajan apunta a los separatistas prorrusos que operan en Ucrania, que habrían utilizado un sistema de misiles proveniente de Rusia.

La Organización Mundial de Turismo ha anunciado que quiere "reiterar el llamamiento formulado por el secretario general de las Naciones Unidas" para llevar a cabo una investigación internacional.

Los rebeldes prorrusos de Ucrania han hecho entrega a Malasia de las cajas negras del avión siniestrado. El Coronel Mohamed Sakri, del Consejo de Seguridad Nacional de Malasia ha explicado que las dos cajas están "en buenas condiciones" y, a simple vista "intactas salvo alteraciones menores". Aunque las cajas contienen las grabaciones de todas las conversaciones de la tripulación y los datos técnicos, los expertos consideran poco probable que estos documentos permitan conocer el origen del misil que destruyó la aeronave.

Accidente de la española Swiftair en África

Un vuelo operado por la compañía Air Algérie propiedad de la española Swiftair y con 116 personas a bordo se estrelló el pasado jueves 24 de julio al sur de la ciudad de Gao, en Malí, sin que haya supervivientes. La aeronave, que realizaba el vuelo AH5017 entre Uagadugú (Burkina Faso) y Argel (Argelia), era un MD-83 y contaba con todos sus tripulantes, seis en total, de nacionalidad española. El aparato perdió contacto con las autoridades de aviación civil argelinas y desapareció de los radares media hora después de despegar. Al cierre de esta edición no se descartaba ninguna hipótesis respecto a la causa posible del accidente.

Amplía su presencia estratégica en América Latina y consolida su apuesta por crecer en el mercado internacional

Álava Ingenieros abre oficina en Perú

El Grupo Álava Ingenieros, especializado en el suministro de alta tecnología, apuesta por Latinoamérica como uno de sus principales mercados internacionales de actuación con la apertura de una nueva delegación en Perú. La empresa ha estrenado nuevas oficinas en la capital del país, Lima, con el objetivo de ampliar su presencia en el ámbito exterior y consolidar la puesta en marcha de su plan de internacionalización, en el que América Latina se sitúa como una zona de gran interés estratégico.

Se trata de la segunda delegación internacional del grupo tecnológico español y la primera que abre en Latinoamérica, aunque ya cuenta con experiencia en el desarrollo de proyectos en el continente. De hecho, la empresa ha llevado a cabo importantes trabajos en diferentes países como el propio Perú, Argentina, Brasil, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá, entre otros.

Nuevas oportunidades

“Con más de 40 años de experiencia en España y Portugal, la implantación en Perú es un paso más en el proceso de expansión internacional por el que Álava Ingenieros está apostando en los últimos años, especialmente en zonas como Latinoamérica y Norte de África,



Álava Ingenieros

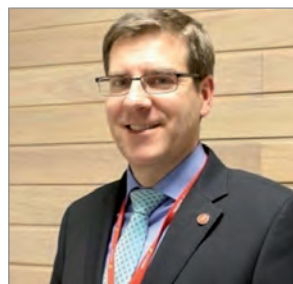
ca, donde las economías emergentes de diferentes países están generando nuevas oportunidades de negocio en distintos sectores industriales y tecnológicos”, afirmaba Jose María Almazán, director de Estrategia y Desarrollo Corporativo de Álava Ingenieros.

“Esta delegación nos permitirá dar soporte técnico y comercial a las actividades y contratos que nuestra empresa desarrolla actualmente en el mercado latinoamericano pero, sobre todo, consolidar nuestra cada vez más intensa presencia en varios países de esta zona de interés estratégico, y lo más importante, a acceder a posibles proyectos y contratos en el futuro”, añadía.

Las nuevas oficinas de Álava Ingenieros en Lima se ubican en la

Avenida Javier Prado Oeste, número 203, en el distrito de San Isidro de la capital peruana. A través de ellas, la compañía también pretende dar a conocer su extensa cartera de soluciones, equipos, subsistemas y sistemas tecnológicos. La firma, además, ha extendido su actividad más allá del suministro de tecnologías, aportando nuevos servicios de valor añadido y enfocándola al asesoramiento técnico y acompañamiento al cliente, ofreciéndole respuestas integrales a su demanda que incluyen no sólo el equipamiento tecnológico sino todo el proceso de aplicación: diagnóstico, respuesta, implantación, seguimiento, formación y soporte técnico postventa.

nombramientos



ACETA

ANTONIO PIMENTEL
Presidente de ACETA

La junta directiva de la Asociación de Compañías Españolas de Transporte Aéreo (ACETA) ha nombrado por unanimidad a Antonio Pimentel como nuevo presidente de la patronal. Es ingeniero aeronáutico por la Universidad Politécnica de Madrid. Ha desarrollado su vida profesional en Iberia en las áreas de Ingeniería de Operaciones y Relaciones Internacionales y posteriormente como subdirector de Asuntos Aeropolíticos. Actualmente es director de Alianzas en dicha aerolínea. Releva a Manuel López Colmenarejo, quién asumió el cargo en octubre de 2009.



HEGAN

IÑAKI LÓPEZ GANDÁSEGUI
Presidente de HEGAN

La Asociación Cluster de Aeronáutica y Espacio del País Vasco (HEGAN) nombró al nuevo presidente en el marco de la Asamblea General de la asociación celebrada recientemente en Getxo. Iñaki López Gandásegui es ingeniero industrial por la Escuela Superior de Ingeniería de Bilbao. En la actualidad es presidente ejecutivo de Aernnova Aerospace. Con anterioridad, ha sido consejero delegado en Gamesa Corporación Tecnológica y director de la división de Nuevas Tecnologías de Corporación IBV, entre otros. Sucede en el cargo a Ignacio Mataix, director general del Grupo ITP, quien ha ejercido la presidencia durante los dos últimos años.

breves

Aena, el proveedor de servicios de navegación aérea de Europa que más ha reducido sus costes

El informe que anualmente elabora la Comisión Europea para evaluar los rendimientos del sistema de navegación aérea en Europa sitúa a Aena como el proveedor que más ha reducido sus costes y reconoce el trabajo realizado por España en los últimos años que ha contribuido muy positivamente a los resultados europeos. Según el informe, Aena Navegación Aérea ha reducido sus costes en 24,5 millones de euros en 2012, lo que supone algo más de un 13% con respecto al año anterior.

Se reúne la élite aeronáutica del I+D europeo

Desde el 24 al 27 de junio la élite del I+D de la industria europea de motores aeronáuticos se reunió en Bilbao para avanzar en el SAGE (*Sustainable and Green Engine- Motor Verde y Sostenible*). La reunión, organizada por ITP, contó con 40 representantes de las empresas principales que participan como socios en el SAGE (la británica Rolls-Royce, las francesas Airbus, Snecma, Turbomeca y Aircelle, las alemanas Rolls-Royce Deutschland y MTU, las italianas AVIO y Alenia y la sueca GKN).



ITP

El Aeropuerto de Málaga comienza a usar el sistema biométrico de Indra

El sistema ABC (*Automated Border Control*) de gestión y control automatizado de frontera que Indra ha implantado en UTE con IECISA en el Aeropuerto de Málaga entró en servicio el 1 de julio. Esta solución verifica en sólo unos segundos la documentación del pasajero y comprueba su identidad mediante el análisis de sus parámetros biométricos. Se logra de esta forma evitar esperas y colas mejorando al mismo tiempo la seguridad. El secretario de Estado de Seguridad, Francisco Martínez, inauguró el nuevo sistema, un desarrollo propio de la compañía Indra en colaboración con el Cuerpo Nacional de Policía.

Fallece el presidente del clúster andaluz Hélice, Juan Pedro Vela

El presidente de HÉLICE y director general de FADA-CATEC falleció el pasado 11 de julio en Sevilla. Parte de la directiva de ambas entidades mostraron su pesar y tuvieron bonitas palabras de agradecimiento y elogios, además de otros muchos responsables de empresas nacionales del sector que se sumaron para trasladar sus condolencias. Para muchos, este ingeniero aeronáutico fue clave para el desarrollo del sector aeroespacial andaluz en esta última década, con una intervención decisiva en todos los grandes hitos del sector.



IGNACIO GONZÁLEZ

Director de Aena Navegación Aérea

“Llevamos varios meses de crecimiento recurrente y se ha confirmado la recuperación de tráfico a nivel nacional”

Ingeniero superior de telecomunicaciones por la Universidad de Málaga, posgraduado en Programa de Dirección General (PDG) del IESE (2010) y EMBA por el IE (2003), Ignacio González es el actual director de Aena Navegación Aérea, un ente con 4.000 empleados, 5 centros de control y 22 torres repartidas por todo el territorio del Estado que se sitúa entre los cinco grandes de Europa. Anteriormente ostentó el cargo de director regional de Navegación Aérea de la Región Centro de 2011

a 2012 y trabajó en Aena Internacional, además de dirigir el Programa Galileo.

Tras varios meses de crecimiento en los niveles de tráfico aéreo el responsable confirma la recuperación de este área, siendo en España más notable que en Europa, con un ratio de crecimiento del 4% en contraposición al 1% europeo. Además, desde su llegada a la dirección del ente público, que previsiblemente será parcialmente privatizado en los próximos meses y que cambia su deno-

minación a Enaire, ha llevado a cabo un plan de reestructuración y eficiencia que ha recortado todas las partidas presupuestarias de la compañía, reduciendo los costes operativos en más de 100 millones de euros desde 2011 sin perder, asegura, en términos de servicio y seguridad. González dice además sentirse orgulloso de reducir las demoras en más de un 80% desde 2011 y de ser el proveedor de navegación aérea europeo más competitivo de los cinco grandes del continente.

“Somos en términos de tamaño, dependiendo del año, el tercer o cuarto proveedor europeo de navegación aérea en volumen”



¿Qué funciones tiene Aena Navegación Aérea?

Actualmente dentro de Aena ente público existen dos unidades de negocio principales: Aeropuertos y Navegación Aérea, que es la que yo dirijo y de la que soy responsable. Navegación Aérea a día de hoy somos una empresa con 4.000 empleados, cinco centros de control y 22 torres repartidas en toda España. Esto implica que manejamos más de un millón y medio de vuelos al año en todo el territorio nacional. Somos en términos de tamaño, dependiendo del año, el tercer o cuarto proveedor europeo de navegación aérea en volumen. Estamos y participamos en todos los grupos europeos donde se define y se diseña el futuro de la estrategia de la navegación aérea en la zona euro y colindantes.

¿Cómo ha evolucionado el tráfico aéreo en España en los últimos años?

Venimos de una crisis importante. La evolución del tráfico en los últimos años ha tenido un comportamiento cíclico tradicional. Normalmente, cuando queremos hacer prognosis de tráfico, lo hacemos con los indicadores del PIB, de crecimiento económico en general. Es decir, el tráfico crece en una zona cuando crece el PIB. Desde finales del año pasado volvemos a tener crecimiento. Por tipo de tráfico, a nivel nacional en España la crisis ha sido

más importante en el tráfico doméstico. El sobrevuelo es donde menos hemos notado la caída del tráfico, porque la recesión se ha centrado básicamente en la Eurozona y particularmente en España.

¿Podemos confirmar la recuperación del tráfico aéreo?

En términos de tráfico doméstico llevamos varios meses de crecimiento recurrente y se ha confirmado la recuperación de tráfico a nivel nacional. Eso es importantísimo para nosotros y para muchos de los elementos de la red, como los grandes aeropuertos. El año pasado, en global, terminamos con una caída del 2,4%, pero a pesar de esta caída tuvimos cuatro meses consecutivos de crecimiento de tráfico, lo que confirma el cambio de tendencia. En Europa la caída fue de un 1% y en lo que llevamos de 2014 la recuperación de tráfico ha sido más notable en España que en Europa, es decir, estamos recuperando a mayor grado el tráfico que perdimos en el pasado. Nuestro ratio de crecimiento es del 4% en comparación con el 1% europeo.

¿Qué previsiones manejan a medio plazo respecto a esta materia?

Además de las cifras que acabo de dar, prevemos una campaña de verano con claros índices de recuperación. Somos optimistas, tenemos escenarios claramente de crecimiento corroborados por las pro-

pias compañías aéreas con la reserva de slots

¿Se gestiona eficientemente el tráfico aéreo en España?

En término de eficiencia económica somos muy buenos. En general, los que hemos bajado de manera consistente las tarifas hemos sido España. A nivel europeo muchos siguen subiendo tarifas y ahora mismo la de España está al nivel de la francesa, lo que nos convierte en el proveedor europeo, y hablo del año que viene, más eficiente de Europa en términos de tarifa. Tenemos la tarifa más competitiva de los cinco grandes de Europa. Esto es el mejor resultado que podemos ofrecer a las compañías. Lo que estamos haciendo en los últimos años, en un entorno de crisis, es un esfuerzo por mantener la tarifa fija.

¿Qué contrapartidas ha tenido mantener fijas las tarifas?

La bajada de tarifa en términos reales teniendo en cuenta el IPC es de un 23% desde los últimos años, somos el único proveedor de Europa que ha tenido una bajada de tarifas de este nivel. La contrapartida es Alemania, que sube un 30% el incremento de tarifa de 2013 a 2014. ¿Cómo lo hemos hecho? Reduciendo los costes operativos en más de 100 millones de euros desde que nos incorporamos el nuevo equipo de gestión en 2011. Se ha recortado en todo

absolutamente en todo. No hay ni una partida presupuestaria que no se haya bajado, se ha recortado en todo lo que se tenía que recortar. Hemos reducido los costes operativos un 38%. A nivel europeo, el 50% de la reducción de costes de todo el sistema de navegación europea es de Aena Navegación Aérea. Es el principal esfuerzo a nivel de sistema que Europa ha realizado. Hemos hecho los deberes, no solo hemos reestructurado la compañía y la hemos llevado a niveles de eficiencia que nos permiten tener una tarifa competitiva sino que además somos un ejemplo a nivel europeo de cómo podemos reestructurar los costes de navegación aérea.

¿Esta reducción de costes implicará una disminución de los servicios?

Hemos hecho una mejora de la calidad de servicio ofrecido a las compañías. El primer parámetro fundamental son los retrasos. Estamos a niveles de tráfico similares a los de 2004, 2005 y 2006, pero el nivel de demoras está al mínimo de la década. Lo hemos bajado casi un 80% desde 2011. Esto es una burrada, y lo digo con orgullo, porque hay muy buenos profesionales en la casa que lo han permitido. En lo concreto, los retrasos en TMA que se miden con ASMA, tenemos el mismo resultado, mejoras de un 16% en las esperas de los TMA. Las demoras en los aeropuertos se mejoran también con bajadas del 30%. Es



“Tenemos la tarifa más competitiva de los cinco grandes de Europa”

decir, en todas las áreas donde damos un servicio hemos mejorado los niveles de calidad y servicio.

¿Qué medidas se pueden seguir tomando para aumentar el volumen de tráfico aéreo?

De cara a aumentar el volumen nosotros no tenemos medidas que actúen directamente sobre la demanda, pero sí medidas que faciliten y promuevan el uso del espacio aéreo español. Tenemos toda una batería de medidas que cubre todos los aspectos, desde los económicos, operativos o de seguridad. En los económicos, estamos trabajando por mantener el plan de eficiencia que se puso en marcha en 2011 y por seguir consiguiendo mejoras, que es lo que nos ha

permitido tener esta tarifa competitiva, lo que sigue siendo el principal objetivo de esta organización. En el ámbito de la seguridad tenemos toda una batería de medidas para mejorar los parámetros de seguridad: se van a implementar safety nets, se va a hacer un seguimiento particular de determinados tipos de alcances en los TMA de alta densidad, se están haciendo trabajos sobre la separación radar, etcétera. Y a nivel operativo se está dando mayor fluidez al tráfico. Intentamos descongestionar las rutas más congestionadas. Para eso hacemos desdoblamiento de rutas, reorganizamos tráfico y lo llevamos por otras zonas, etcétera.

Y después se está trabajando sobre un

plan de eficiencia de rutas a nivel nacional que tendremos listo en breve. Esto va a permitir a las compañías ahorrar muchas millas voladas y muchas toneladas de combustible. Estamos haciendo una revisión general para buscar eficiencias en las rutas actualmente voladas. Esto se está haciendo a nivel europeo pero a nivel nacional vamos más avanzados. Allí es una iniciativa que se ha planteado tener en un escenario de 3 o 4 años y nosotros hemos planteado tenerla en marcha este mismo año. Para esto estamos trabajando directamente con las compañías, son las propias direcciones de operaciones de las compañías las que nos están dando las prioridades concretas en cuanto a rutas y estamos trabajando ruta a ruta, vien-

do cómo podemos modificarlas para hacerlas más eficientes desde el punto de vista de vuelo.

Hay una parte importante también que es la búsqueda de un entorno un poquito más sostenible, desde la perspectiva de hacer lo que llamamos aproximaciones verdes, que generan menos emisiones de combustible y menos ruido. Ahí tenemos mucho trabajado y ya están implementadas en los principales aeropuertos de la red.

Aunque las compañías han visto con buenos ojos la congelación de tasas aeroportuarias durante un año, reclaman precios más competitivos. ¿Es posible reducir más la tarifa de ruta de Aena?

Nuestra labor y responsabilidad es hacer más eficiente la compañía y vamos a seguir trabajando para ello. La decisión sobre la tasa es una decisión que corresponde al Gobierno, no a la compañía, pero evidentemente nosotros vamos a seguir trabajando por garantizar que la compañía sea viable y competitiva a nivel europeo. No nos vamos a relajar, vamos a seguir buscando maneras y formas de ser más eficientes económicamente y también a nivel de calidad de servicio en la prestación.

¿En todo este proceso de reestructuración se ha tenido en cuenta la seguridad?

Los índices de seguridad se han reducido drásticamente. Hemos reducido casi un 50% los incidentes de nivel más severo, los que llamamos alfa y bravo. Y esto se ha hecho en un contexto en el que hemos madurado como organización a niveles de reporte, porque tenemos más nivel de reporte que el que teníamos anteriormente. Estamos en mínimos históricos de incidentes severos a pesar de que hay más incidentes reportados, lo que es bueno porque significa que pilotos y controladores reportan de manera habitual.

¿Tras años de disminución del número de operaciones Barajas se recupera tímidamente, ¿qué medidas están adoptando para mejorar la situación?

Este sería un tema de Aena Aeropuertos, aunque desde la perspectiva de Navegación Aérea puedo decir que el tráfico a nivel nacional se está recuperando y donde se nota más esa mejora es en los aeropuertos de la red que hacen de hub, y Barajas es el principal hub nacional.

¿En qué estado se encuentran las negociaciones sobre el III Convenio de los controladores aéreos?

Llevamos meses negociando ya y yo creo que, como cualquier negociación colectiva, tiene su complejidad, pero somos optimistas en cuanto a que creemos que seremos capaces de llegar a un acuerdo bueno para ambas partes en los términos que he planteado anteriormente, mantener los objetivos y ser competitivos y eficientes.

Una misión, un equipo, un rumbo.



**Airbus Military, Astrium y Cassidian unen fuerzas
para dar el mejor soporte a las misiones más críticas.**
www.airbusdefenceandspace.com



La feria internacional británica se celebró del 14 al 20 de julio

RÉCORD DE CIFRAS EN FARNBOROUGH AIRSHOW 2014

Un total de 1.500 expositores, 100.000 visitantes, 1.200 encuentros de empresas y un importe total de pedidos en firme y compromisos de compra de aviones y equipos de 202.000 millones de dólares son los datos que constituyen una vez más esta feria británica como una de las más importantes del sector aeroespacial en el mundo.



El Salón Aeronáutico de Farnborough 2014 abrió el 14 de julio sus puertas hasta el 20 de julio. Durante esa semana se exhibieron los nuevos avances y propuestas de la industria aeroespacial, los nuevos modelos de aeronaves, la más avanzada tecnología aeroespacial, negocios por miles de millones de euros y nuevos pedidos de aviones de los grandes fabricantes mundiales. La feria cerró con datos muy positivos. Participaron más de 1.500 expositores, visitaron la feria unos 100.000 visitantes y se llevaron a cabo más de 1.200 encuentros de empresas. El importe del total de pedidos en firme y compromisos de compra de aviones y equipos se elevó a 202.000 millones de dólares, lo que constituye un gran récord y supone un dato muy positivo para la industria aeroespacial mundial. Esta feria bienal es una de las citas internacionales más importantes del ámbito aeroespacial internacional, fundamental para la búsqueda de oportunidades de negocio en el mercado mundial.

Airbus y Boeing venden 697 aviones

Para los dos grandes fabricantes esta feria ha sido un éxito, aunque la gran vencedora ha vuelto a ser Airbus con la venta de 496 aviones frente a los 201 de Boeing. El fabricante europeo anunció la venta de 496 aviones entre pedidos en firme, 358 que ha valorado en 38.400 millones de dólares y 138 compromisos de compra por 36.900 millones de dólares, es decir, un total de 75.300 millones de dólares a precio de catálogo. Además, durante la feria lanzó el esperado A330neo, del que anunció cartas de intenciones por valor de 121 aviones valorados en 33.200 millones de dólares. 50 de estos aviones, valorados en 13.800 millones de dólares, serán para Air AsiaX. También destacó que la familia A320neo ha superado la cifra de los 3.000 aviones vendidos con los 317 pedidos recibidos, valorados en 34.400 millones de dólares. En total, la familia A320, tanto en su versión actual como en la

neo, han logrado 363 pedidos que Airbus ha valorado en 39.000 millones de dólares.

Por su parte, Boeing celebró 40 años como expositor en el Salón Aeronáutico de Farnborough destacando sus aviones comerciales, innovadores y eficientes, y sus capacidades avanzadas en el sector de defensa.

El fabricante estadounidense anunció la venta, entre pedidos en firme y cartas de intenciones, de 201 aviones valorados en 40.200 millones de dólares. También anunció una versión para 200 plazas del B-737 MAX8, lo que aportará un ahorro de combustible de hasta el 20% en comparación con el 737 Next-Generation actual. Asimismo, Boeing anunció más detalles del interior del 777X y un nuevo avión de patrulla marítima sobre el Bombardier Challenger 605. Firmó un acuerdo con Paramount Group para desarrollar conjuntamente oportunidades en materia de defensa y seguridad en mercados internacionales clave. Destacó la firma con Qatar Airways de un pedido



de 158 B-777 entre firmes y opciones, y la carta de intenciones de la británica Monarch por 30 B-737 MAX8 para sustituir su flota de aviones de la familia A320.

Presencia española

El grupo de ingeniería y tecnología SENER participó por primera vez en Farnborough Airshow. Presentó sus capacidades globales como suministrador de equipos, integración de sistemas y servicios de ingeniería en los mercados de Espacio, Defensa y Aeronáutica y Vehículos, y se centró especialmente en su catálogo de actuadores electromecánicos. Entre los proyectos que estuvieron expuestos durante la feria destacaron diferentes actuadores como un rotatorio diseñado para aplicaciones espaciales; el mecanismo M2M del satélite Gaia; un actuador que se emplea en motores de helicópteros desarrollado para Turbomeca; y una maqueta del FAS (*Fin Actuation Subsystem*), un subsistema del programa de

defensa METEOR. Igualmente, se dio información de otros contratos como en espacio, el parasol desplegable del satélite Gaia y la misión Proba-3; en defensa, los subsistemas de actuación para los programas de misiles Taurus KEPD 350 e IRIS-T; y en aeronáutica, el programa de modernización de los helicópteros Agusta Bell 212 (AB212) para la Armada Española.

La división de ingeniería de Producto del Grupo Aernnova, Aernnova Engineering Division (AED), también estuvo presente exhibiendo una visión integral de sus capacidades y experiencias en el sector. Esta división se centra en el desarrollo de aeroestructuras mediante la realización de definición preliminar, diseño conceptual y de detalle, ensayos y certificación. AED ofrece tanto paquetes completos como asistencia técnica. Además de Aernnova sus clientes principales son: Boeing, Bombardier, Embraer, Beechcraft, Airbus, Goodrich, General Electric, Pilatus etc. También fue destacada la presencia de ocho empresas

andaluzas del sector como actividad de promoción internacional organizada por Extenda-Agencia Andaluza de Promoción Exterior, entidad dependiente de la Consejería de Economía, Innovación, Ciencia y Empleo. La participación estuvo encabezada por el cluster andaluz Hélice, con el que Extenda coordina la estrategia de promoción exterior del sector. El resto de entidades participantes en el stand de Andalucía fueron Aerotecnic, Enasa Formación Aeronáutica, Aerosertec, Ghenova Aeronáutica, Sofitec, UMI Aeronáutica y el Parque Tecnológico Aeroespacial de Andalucía, Aerópolis. El objetivo de todas ellas fue establecer contactos comerciales con otras firmas internacionales, que fructifiquen en posteriores contratos que amplíen su cartera de negocio internacional. Francia, Alemania y Estados Unidos son tradicionalmente sus tres principales mercados, aunque anualmente algunos mercados experimentan grandes crecimientos debido al volumen de las operaciones.

El acuerdo incluye derechos de compra sobre otros 50 aviones de este modelo

Boeing y Qatar Airways cierran un pedido de 50 777-9X



Boeing y Qatar Airways han cerrado un pedido de 50 aviones 777-9X, valorado en 18.900 millones de dólares a precios de catálogo actuales. El pedido, anunciado en primer lugar como un compromiso de compra en el Salón Aeronáutico de Dubai de 2013, formó parte del lanzamiento más exitoso en la historia de la aviación comercial.

Además, la compañía aérea ha anunciado la adquisición de los derechos de compra de otros 50 aviones 777-9X. Si se llegasen a ejercer dichos derechos, el pedido total de aviones 777-9X de Qatar llegaría a 100 unidades y estaría valorado en 37.700 millones de dólares a precios de catálogo actuales. Qatar Airways también anunció su in-

tención de encargar cuatro 777 Freighters y opciones de compra sobre otros cuatro, con un valor total de 2.400 millones de dólares a precios de catálogo.

"Mejorando continuamente"

"En Qatar Airways estamos mejorando continuamente nuestro exitoso programa de flota y este último anuncio muestra el equipo de calidad que adquirimos para ofrecer nuestro servicio Cinco Estrellas característico", comentó Su Excelencia Akbar Al Baker, consejero delegado de Qatar Airways. "El Boeing 777 es la columna vertebral de nuestra flota y se adapta perfectamente a los estándares de Qatar Airways. Esperamos mantener nuestra trayectoria con la ayuda de la siguiente generación de aviones 777-9X".

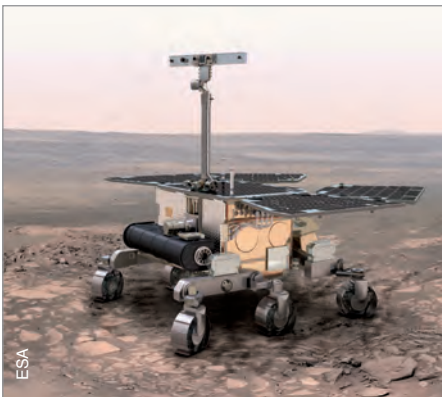
"Qatar Airways recibió su primer 777 hace unos años, y nos honra ser testigos de cómo esta colaboración sigue creciendo y reforzándose", declaró el Presidente y Consejero Delegado de Boeing, Ray Conner. "Estamos ante un nuevo capítulo en nuestra relación".

HAINAN ANUNCIA UN COMPROMISO POR 50 737 MAX 8

Boeing y Hainan Airlines anunciaron el 16 de julio en el salón aeronáutico internacional de Farnborough que están ultimando los términos de un acuerdo de compra de 50 aviones 737 MAX 8, reafirmando la preferencia de la aerolínea china por una flota compuesta únicamente por aviones Boeing de pasillo único. El compromiso, valorado en más de 5.100 millones de dólares a precios de catálogo actuales, estará sujeto a la aprobación del gobierno chino y se publicará en la página web Boeing Order & Deliveries una vez que se cumplan todas las condiciones previas.

"El 737 es la columna vertebral de nuestra flota de pasillo único," declaró Adam Tan, Vice-Presidente del Consejo y Presidente del Grupo Hainan. "El nuevo 737 MAX permitirá que nuestra aerolínea crezca y gane en eficiencia a la vez que ofrece un servicio de cinco estrellas a nuestros pasajeros."

Finaliza la producción de los escudos térmicos para la misión ExoMars de 2016



Airbus Defence and Space acaba de completar la fabricación de dos escudos térmicos para la primera misión europea ExoMars, de 2016. Los escudos protegerán la cápsula Schiaparelli cuando descienda atravesando la atmósfera marciana. Se entregarán en breve a Thales Alenia Space (TAS), contratista principal en representación de la Agencia Espacial Europea (ESA). Los escudos de Schiaparelli fueron desarrollados por los equipos de Space Systems de Airbus D&S. En paralelo con su trabajo para la misión de 2016, Ala compañía también está dirigiendo el desarrollo del rover para la

misión ExoMars de 2018, donde la empresa es colaboradora principal. El rover de ExoMars podrá navegar de forma autónoma por la superficie de Marte mientras busca allí indicios de la existencia de vida pasada o presente.

"Los equipos de Airbus Defence and Space han acumulado un saber hacer y experiencia sin igual en el área de la exploración planetaria, que incluye, por ejemplo, el escudo de la sonda espacial Huygens, que aterizó con éxito en Titán en 2005, dijo François Auque, Director de Space Systems.

Escudo frontal

El escudo frontal de Schiaparelli, que tiene un diámetro de 2,4 metros y pesa 80 kilogramos, consiste en una estructura en sándwich de fibra de carbono. El material está construido para soportar temperaturas de hasta 1850°C durante la fase de entrada en la atmósfera, antes de la suelta del escudo. El escudo trasero, que contiene el paracaídas que se despliega durante el descenso, pesa sólo 20 kilogramos y consta de 93 losetas de doce tipos distintos, fijadas a la estructura de fibra de carbono. La primera misión ExoMars tiene previsto su lanzamiento en enero de 2016.

Egipto encarga otros ocho aviones de transporte táctico Airbus C295



Egipto ha hecho un pedido adicional por otros ocho aviones Airbus C295, ampliando así su flota a 20 aparatos y convirtiéndose en el principal cliente del avión de transporte táctico líder del mercado.

Este nuevo lote se suma a los 12 aparatos encargados previamente, seis de los cuales ya están operativos, y serán entregados a Egipto a principios de año. El contrato también prevé el suministro de un paquete de apoyo técnico que incluye piezas de recambio, servicios de formación y mantenimiento de la flota.

La Fuerza Aérea egipcia se decidió por el C295 debido a su versatilidad, robustez y eficacia durante sus misiones diarias de transporte combinadas con su fácil mantenimiento y bajos costes de

operación, especialmente en entornos cálidos, a gran altitud y polvorientos, como los que predominan en la región.

Una vez en servicio, la Fuerza Aérea egipcia utilizará el C295 en el marco de misiones militares y humanitarias, tales como el transporte de personal militar y civil, así como para apoyar a la población en zonas remotas o en situaciones de emergencia. "Valoramos mucho la confianza que la Fuerza Aérea egipcia deposita en nuestros productos, basada en la buena experiencia que hasta ahora han tenido con el servicio operativo del C295", declaró Antonio Rodríguez Barberán, director Comercial de Military Aircraft.

Hasta la fecha, 19 países han encargado más de 140 aviones C295.



Gastro COPE



*Con
mucho
Gusto*

Sección semanal radio

101.0 FM

Alcorcón, Móstoles, Getafe, Leganés,
Fuenlabrada, Humanes, Griñón,
Majadahonda, Torreldones, Las Rozas...

92.0 FM

Alcalá de Henares, Coslada,
Torrejón de Ardoz, Alcobendas,
San Sebastián de Reyes, Tres Cantos...

100.5 FM

Aranjuez



COPE

COMUNIDAD DE MADRID



Gracias a la coordinación entre LTK y Airbus

La FAL del A400M en Sevilla celebra 500 días sin accidentes



LTK, empresa logística especializada en el sector aeronáutico, ha logrado completar junto a Airbus Military un total de 500 días sin incidentes en la factoría de San Pablo, concretamente en la línea de ensamblaje final (FAL) del A400M.

Esta zona industrial, situada en la fábrica que Airbus tiene en San Pablo Sur junto al Aeropuerto de Sevilla, es un área de logística dedicada para la cadena de suministro de la planta de ensamblaje del avión militar A400, donde se desarrollan una gran variedad de maniobras como la carga y descarga de material, el aprovisionamiento y la distribución interna, el movimiento de grandes secciones de avión entre las distintas estaciones de montaje, así como la recepción del Beluga y los servicios de rampa en vuelo, entre otras. Alcanzar esta cifra no hubiera sido posible sin la correcta coordinación del personal de Airbus y LTK, quienes se han implicado de manera conjunta y proactiva a través de programas específicos de formación, enfocados principalmente a la prevención. En este sentido, una vez superada la base teórica, se realiza la base práctica tanto para los medios industriales, como informáticos. Así, todo proceso de formación, ya sea general o es-

pecífico para un perfil, queda registrado para una evaluación permanente por parte del Departamento de Calidad de LTK.

Pautas técnicas

Esta labor continúa con la planificación, ya que se han elaborado pautas técnicas y de proceso para seguir durante cada una de las actividades. Estas instrucciones son supervisadas y consensuadas por los miembros de LTK y de Airbus, quienes introducen paulatinamente mejoras en cuanto a la operatividad, con el claro objetivo de disminuir las probabilidades de accidentes.

En palabras de Tomás Guillén, coordinador de Handling Industrial Services de la planta de Sevilla, "el no tener accidentes durante el día a día es un motivo de orgullo. Cada día que pasamos en el calendario sin percances significa satisfacción por el trabajo realizado".

Por su parte, Eduardo Aguilar, director general de LTK 400 señaló: "Estamos muy satisfechos por este reto superado y confiamos en poder mantener la cifra e incluso mejorarla gracias a la calidad y al trabajo realizado por todo el equipo del área de Handling Industrial Services de la FAL A400M de San Pablo"

El ingenio ha recibido la certificación de aeronavegabilidad por parte de la EASA

El simulador de vuelo del EC175 de Airbus Helicopters entra en servicio

El primer simulador de vuelo nivel D para el helicóptero EC175 de Airbus Helicopters ha recibido la certificación de aeronavegabilidad por parte de la Agencia Europea de Seguridad Aérea (EASA). Queda así la abierta la vía para la puesta en funcionamiento de este sistema de alta fidelidad destinado al entrenamiento de pilotos.

"La seguridad y las actividades de soporte son sumamente importantes para Airbus Helicopters. La introducción de estos sistemas de entrenamiento responde a las necesidades de nuestros clientes y a sus expectativas ante las primeras entregas del EC175 este mismo año", declaró Matthieu Louvot, director de Soporte y Servicios de Airbus Helicopters. "Nuestras inversiones en estos recursos harán posible una puesta en servicio del EC175 rápida y sin complicaciones, a la que seguirán muchos años de exitosas operaciones".

Instalado en el centro de formación de Helisim, cercano a la sede principal y a la planta de producción de Airbus Helicopters de Marignane, Francia, el simulador

de vuelo, basado en movimiento, dispone de un moderno sistema de proyección visual con un campo visual continuo de 210 por 80 grados.

Colaboración con Indra

La construcción del simulador ha estado a cargo de Indra en estrecha colaboración con Airbus Helicopters y está provisto de un paquete de datos, un conjunto de aviónica y un sistema automático de controles de vuelo idénticos todos a los del helicóptero EC175 real.

Mediante un sistema de movimiento, escenas visuales generadas por ordenador y la reproducción exacta de los instrumentos de la cabina de mando el simulador permite "volar" en escenarios específicos de misión, incluidos aterrizajes en plataformas marinas en operaciones para el sector petrolífero y del gas, creando así condiciones de máximo realismo para un entrenamiento con inmersión total.

A finales de este año se iniciaran las primeras entregas del EC175.



Airbus Helicopters / Jérôme Deullin

Somos ingenieros dirigidos por ingenieros.

Disfrutamos proponiendo soluciones creativas a los retos tecnológicos que cada día nos plantea el mundo en que vivimos.

Estamos donde están nuestros clientes, allí donde nos necesiten

Trabajamos en un entorno de Integridad, Responsabilidad, Confianza, Estabilidad, Compromiso, Colaboración y Tolerancia al Fallo que hace que seamos la envidia de nuestros competidores y la empresa a la que los clientes quieren contratar.

CTINGENIEROS
The CT Engineering group in Spain



<http://www.thectengineeringgroup.com>

MENSAJERÍA / PAQUETERÍA
LOCAL-NACIONAL-INTERNACIONAL
SEGUIMIENTO POR INTERNET
ENVÍOS CON GESTIÓN
CONTRAREEMBOLSO

TRANSPORTE DIRECTO
ALMACENAJE
SERVICIOS FIJOS
MANIPULADO CAMPAÑAS
ENVIOS A PORTES DEBIDOS

AcciónExprés

MENSAJEROS DESDE 1990

SERVICIO URGENTE DE TRANSPORTES



ACCION EXPRES C/ DOÑA ROMERA, 26 E · 28901 GETAFE - MADRID

TLF. +34916819585

www.accionexpress.es · info@accionexpress.es



Nuevos materiales multifuncionales para la industria aeroespacial

IMDEA Materiales firma un contrato de investigación con B/E Aerospace

La multinacional B/E Aerospace Inc., líder mundial en diseño y fabricación de productos para interiores de aviones civiles, ha firmado con el Instituto IMDEA Materiales un contrato de I+D de tres años de duración, para desarrollar materiales innovadores para sus productos basados en polímeros y fibras avanzadas. La idea fundamental del proyecto es aprovechar las propiedades multifuncionales de estas fibras y su especial estructura jerárquica para producir estructuras aeronáuticas muy ligeras, resistentes y con capacidades multifuncionales. El proyecto estará liderado por el grupo de investigación en Nanocompuestos Multifuncionales del Instituto IMDEA Materiales y se llevará a cabo en colaboración con el Instituto IMDEA Energía. IMDEA Materiales (Instituto Madrileño de Estudios Avanzados en Materiales) es un instituto de investigación independiente promovido por la Comunidad de Madrid para realizar in-



vestigación en Ciencia e Ingeniería de Materiales. Pertenece a la red de los Institutos Madrileños de Estudios Avanzados (IMDEA), un nuevo marco institucional creado para apoyar el crecimiento social y económico de la región de Madrid a través del fomento de la investigación de excelencia y la transferencia de tecnología al tejido industrial en diferentes áreas estratégicas (agua, alimentación, energía, materiales, nanociencia, redes y software).

GETAFE

Del 9 al 12 de septiembre la compañía participará con sus soluciones de ingeniería para la industria naval

CT Ingenieros estará presente en la SMM Hamburg

CT Ingenieros estará presente en la próxima edición de la feria naval SMM Hamburg, que se celebrará del 9 al 12 de septiembre en Hamburgo (Alemania). SMM Hamburg es considerada la feria internacional más importante de construcción naval, tecnología y maquinaria de Europa y un referente a nivel mundial.

CT Ingenieros expondrá sus soluciones para la industria naval y Offshore en el Hall B1.0G – Stand 124, ubicado dentro del Pabellón Español organizado por ASIME y el Foro Marítimo Vasco. El departamento de ingeniería naval de CT Ingenieros se orienta a resol-

ver las necesidades de la industria naval y offshore aportándoles soluciones de alto valor añadido. El objetivo de este departamento dentro del Grupo CT Ingenieros es convertirse en un aliado eficiente para el desarrollo y soporte a todas las actividades de ingeniería de sus clientes, a lo largo de todo el ciclo de vida del proyecto, desde las fases iniciales hasta la entrega al cliente final.

En su anterior edición, SMM Hamburg contó la participación de más de 2.000 expositores de 62 países en una superficie de 90.000 m² y recibió la visita de 50.000 profesionales de la industria.

La FIO reanuda su programa de exhibiciones aéreas

El pasado 6 de julio, la Fundación Infante de Orleans reanudó los vuelos de demostración de los primeros domingos de mes con una notable asistencia de público. Durante la cita, se hizo entrega de una placa de agradecimiento al Samur, por su presencia y apoyo desinteresado en todas las demostraciones, y también al Escuadrón 69 de vuelo virtual en gratitud por apoyar con su presencia las demostraciones del primer domingo de mes durante el tiempo que los aviones han tenido que permanecer en tierra.

Casi todos los aviones previstos en el programa volaron con normalidad: Dornier 27 remolcando el velero Swallow, Jodel, Eagle, Bird Dog, Fleet 10, Stinson L-5, Stinson Voyager, Piper L-4, Pitts Special, Stearman, Bücker Jungmann y Jungmeister, Beechcraft C-45, T-6 Texan Y T-34 Mentor. El único que no pudo realizar el vuelo fue el Polikarpov I-16 Rata/Mosca porque se le detectó un problema mecánico en la inspección prevuelo que afectaba al mecanismo de retracción del tren de ater-



rizaje, por lo que ha pasado al Centro de Restauración y Mantenimiento.

La cita tuvo una gran afluencia de público tras muchos meses de paralización. Las exhibiciones quedaron suspendidas tras el accidente aéreo ocurrido el 5 de mayo de 2013 con un Hispano Aviación HA-200 Saeta en el que falleció el piloto Ladislao Tejedor. En cuanto a las causas, el pasado 28 de mayo el pleno de la comisión de la CIAIAC (Comisión de Investigación de Accidentes e Incidentes de Aviación Civil) acordó el borrador final de conclusiones sobre el accidente, que está a la espera de ser redactado. En ese informe se descarta cualquier factor técnico y se apunta al factor humano como causa más probable del siniestro.

CUATRO VIENTOS



TRES CANTOS

En el área de Aeronáutica ha incrementado las ventas un 7,8% alcanzando los 633 millones de euros

SENER incrementó sus ingresos de explotación en un 7,6% en 2013

El grupo de ingeniería y tecnología SENER cerró el ejercicio de 2013 con unos ingresos de explotación de 1.218 millones de euros, con un crecimiento del 7,6% respecto al año anterior. El número de personas que trabajan en SENER alcanzó las 5.570, una variación al alza del 3,8%, y la inversión en I+D fue de 71,7 millones de euros. Estas cifras sitúan a SENER como el grupo de ingeniería multidisciplinar de España líder en I+D y en desarrollo de proyectos internacionales tecnológicamente diferenciados.

Según explica la compañía, "SENER ha logrado estos resultados positivos a pesar de afrontar un año lleno de dificultades, marcado por la desaparición prácticamente completa de nuevos proyectos y perspectivas en el mercado doméstico". Además resaltan que los profundos cambios introducidos por las reformas del sector eléctrico español recientemente aprobadas y la disminución de los presupuestos institucionales de Defensa, Espacio e I+D en han afectado considerablemente el desarrollo de las tres áreas de negocio de SENER en 2013.

En el área de Aeronáutica han incrementado las ventas un 7,8 %, logrando 633 millones de euros, y el resultado operativo ha sido de 47,4 millones de euros, (+11,2 %). En esta área de nego-

cio, la reducción progresiva de la actividad en los programas de Defensa se ha compensado con el crecimiento de la producción en programas civiles, sobre todo los motores Trent que ITP desarrolla con su socio Rolls-Royce. Para seguir consolidando esta transición, ITP, que acaba de celebrar 25 años de historia, sigue inmersa en un proceso de fuerte inversión en nuevos productos para el mercado aeronáutico civil, en el que destacan los desarrollos de las turbinas de baja presión para los nuevos Trent XWB 97k y Trent 1000-TEN, así como la participación industrial comprometida en el motor Geared Turbofan (GTF) de Pratt & Whitney.

En otras áreas también ha crecido el Grupo. En Ingeniería y Construcción las ventas han alcanzado los 561,6 millones de euros, un 8,7% más que las registradas en 2012, y se ha incrementado la cifra de contratación hasta llegar a los 664,7 millones de euros. En cambio, el área de Energía y Medio Ambiente ha sufrido unas pérdidas que alcanzan un importe de 28,3 millones de euros en el ejercicio y se ha realizado un ajuste adicional a las pérdidas, en concepto de valor de los activos, que supone 40,1 millones de euros menos en las cuentas del ejercicio.



Innovación, internacionalización e inversión

SENER mantiene un buen posicionamiento comercial y una cuenta de explotación y un balance muy saneados, lo que permite mantener su estrategia de Innovación, Internacionalización e Inversión. En 2013 han dedicado 71,1 millones de euros a I+D, importe que representa el 5,8% de los

ingresos del Grupo. Se sigue consolidando como una de las primeras ingenierías en América del Sur y Centroamérica, además está desarrollando su organización en Asia y Oriente Medio. Las inversiones en el ejercicio 2013 han supuesto en conjunto 139 millones de euros, siendo la más importante la consolidación y ampliación de la participación de ITP en el programa GTF de Pratt & Whitney.

Thales Alenia Space es contratista principal de los 12 satélites de la constelación de bajo coste, alta velocidad y baja latencia

Lanzado con éxito el segundo lote de cuatro satélites O3b

El segundo lote de cuatro satélites de Órbita Terrestre Media (MEO) de la constelación O3B, operado por O3b Networks, ha sido lanzado con éxito por Arianespace desde la Guayana Francesa, utilizando un cohete Soyuz. Los cuatro primeros satélites han estado orbitando desde hace un año y están ofreciendo servicios con gran éxito, demostrando su elevado rendimiento y baja latencia de O3b.

Situados a una altitud de 8.063 kilómetros, cuatro veces más cerca de la Tierra que los satélites geoestacionarios, estos satélites de banda Ka combinan alta velocidad, bajo coste y menor latencia en la prestación de servicios Internet y de telecomunicaciones en los mercados emergentes. O3b Networks proporcionará servicios trunking y conectividad móvil backhaul a operadores de teleco-



municaciones y proveedores de servicios a velocidades comparables a las ofrecidas por las redes de fibra óptica.

Jean Loïc Galle, CEO de Thales Alenia Space, dijo: "Hoy damos un paso importante para la consecución de la constelación con el lanzamiento del segundo lote que será seguido por un tercero a principios de 2015. Estamos muy orgullosos de ser parte de este esfuerzo, con su operativa y flexibilidad sin precedentes, y su potencial para conectar miles de millones de personas que hasta ahora tenían un acceso limitado a la banda ancha".

Por su parte, la compañía española Thales Alenia Space España, colabora en la construcción de la constelación de satélites de telecomunicación O3B desarrollando y suministrando unidades electrónicas de manejo de datos de la carga útil (PLIU) y equipos de radiofrecuencia a los 12 satélites.

El primer vuelo desde Madrid a la ciudad levantina tuvo lugar en julio de 1939

Iberia, 75 años volando a Valencia

Iberia celebró el pasado mes el 75º aniversario de sus vuelos entre Madrid y Valencia. El 27 de julio de 1939 un Junker JU-52 de la compañía aérea unió por primera vez ambas ciudades tras haber estado suspendida la línea, operada anteriormente por LAPE. Un mes más tarde, la compañía inauguraba su servicio entre Valencia y Barcelona.

75 después, Iberia, a través de su franquicia Iberia Regional Air Nostrum, ofrece hoy más de una treintena de vuelos a la semana entre Madrid y Valencia con aviones del tipo ATR y CRJ, aeronaves que pueden transportar entre 70 y 100 pasajeros.

Con el fin de mejorar la conectividad con la red de Iberia y ofrecer más alternativas para el cliente punto a punto, el Grupo Iberia ha ampliado recientemente su número de vue-



Iberia

los y ha mejorado los horarios en la ruta Madrid-Valencia.

Para conmemorar esta fecha, la revista de a bordo 'Ronda Iberia' dedica este mes de julio un amplio espacio en el interior de sus páginas a la ciudad del Turia. A lo largo de un reportaje de ocho páginas titulado 'Valencia, una ciudad a la carta', Iberia descubre algunos de los rincones más destacados de esta bella ciudad.

Barajas completa su integración en el programa A-CDM para optimizar la gestión ATM

El Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas ha completado con éxito el proceso de integración en el programa Airport-Collaborative Decision Making (A-CDM), con lo que se convierte en el duodécimo aeropuerto de Europa que implanta en su totalidad este nuevo sistema de trabajo para optimizar la gestión de sus operaciones.

El programa A-CDM es una iniciativa conjunta de ámbito europeo auspiciada por Eurocontrol, ACI-Europe, CANSO (Civil Air Navigation Services Organisation) e IATA para mejorar la eficiencia de las operaciones aeroportuarias, reduciendo demoras, incrementando la predictibilidad de las operaciones y optimizando el uso de los recursos, tanto materiales (capacidad del espacio aéreo, capacidad de las pistas, estacionamientos...) como humanos (equipos de asistencia en tierra, gestor aeroportuario, compañías aéreas...).

Este proyecto, en cuyas diferentes fases de desarrollo e implantación en el Aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas se ha venido avanzando paso a paso desde verano de 2011, supone un cambio radical en la que hasta ahora era la forma habitual de trabajo de los aeropuertos europeos. En pos de una mayor agilidad y eficiencia en la gestión de sus recursos, los principales agentes implicados en las operaciones aeroportuarias de los aeropuertos CDM se comprometen a una mayor permeabilidad frente al resto de actores involucrados en la operativa de cada vuelo, apostando por la toma de decisiones conjunta mediante la puesta en común de la información de que dispone cada uno de ellos.



Aena

Beneficios compartidos

El sistema A-CDM permite que Eurocontrol, las compañías aéreas y de handling, los proveedores de navegación aérea y los propios aeropuertos compartan una información actualizada y precisa que hasta ahora no era de conocimiento mutuo, con la consiguiente repercusión en los vuelos y el beneficio tanto para todas las partes implicadas como para los pasajeros y el medioambiente.

Las compañías aéreas y los agentes de handling dispondrán de datos con mayor antelación, podrán hacer una mejor planificación de los trabajos y mejorarán, entre otros, el conocimiento de la situación exacta de las aeronaves en cada momento. Además, se podrá reducir el coste de los movimientos en tierra derivado de un menor gasto de combustible al reducir los tiempos de rodaje y espera en cabeceras, lo que repercute también en el medio ambiente y atenúa el impacto ambiental. En cuanto a los pasajeros, el beneficio también es importante puesto que mejorará la puntualidad, se incrementará la satisfacción de los usuarios, se reducirán las conexiones perdidas y dispondrán de mejor información y servicio durante periodos de incidencias.

BARAJAS

En dos años de actividad la aerolínea ha llevado a cabo 56.400 vuelos en 31 rutas operadas

Iberia Express supera los 7 millones de pasajeros



Iberia Express

Iberia Express ha superado ya los 7 millones de pasajeros desde el inicio de operaciones en marzo de 2012, con más 56.400 vuelos operados en 31 rutas. La aerolínea es el cuarto operador por volumen de pasajeros del aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas.

Asimismo, con una puntualidad media superior al 95% durante el mes de mayo, Iberia Express ha vuelto a ser una vez más la aerolínea más puntual del aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas y una de las primeras en Europa, según la consultora Flightstats.

31 rutas

Durante estos dos años, la compañía ha operado una red compuesta por 31 rutas diferentes, de las cuales 18 son nacionales y 13 internacionales, ofreciendo una oferta competitiva

desde Madrid a destinos nacionales como las Islas Canarias, Galicia, Andalucía o Islas Baleares, e internacionales, donde destacan sus conexiones con Alemania (Berlín, Frankfurt y Dusseldorf), Copenhague, Dublín, Estocolmo y Ámsterdam, entre otras. Iberia Express, filial de Iberia, opera rutas de corto y medio radio y aporta tráfico directo, además de alimentar la red de largo radio de Iberia. Es miembro de Oneworld, una alianza de once compañías aéreas, que ofrece a sus pasajeros una flota de 2.500 aeronaves que realizan 8.750 vuelos diarios a 800 destinos internacionales alrededor de todo el mundo en 150 países.

La compañía opera en código compartido con Iberia, LAN Airlines, Air Berlin, Japan Air Lines, American Airlines, Avianca, Finnair, British Airways, Siberia Airlines y Royal Air Maroc.

FIRMADO EL PRIMER CONVENIO COLECTIVO DE PILOTOS

Iberia Express y la Sección Sindical de la Unión Profesional de Pilotos de Aerolínea (UPPA) han firmado su primer Convenio Colectivo de Pilotos. El inicio de negociaciones de este convenio surgió como consecuencia de la solicitud del UPPA, el pasado mes de marzo, de constituir su Sección Sindical, acto que fue refrendado por el colectivo de pilotos. El Convenio Colectivo entró en vigor el 1 de julio y tendrá vigencia hasta el 31 de diciembre de 2019.

La firma del convenio ha sido posible gracias al esfuerzo y la voluntad de ambas partes para lograr un acuerdo en el que ha prevalecido el consenso. Este convenio permitirá disponer de un marco estable para el desarrollo de la compañía en los próximos años.

AIRE

EL PERIÓDICO DE LA INDUSTRIA AEROSPAZIAL ESPAÑOLA



recomienda estos servicios



COPE

101.0 FM

COMUNIDAD DE MADRID

Alcorcón, Móstoles, Getafe, Leganés,
Fuenlabrada, Humanes, Griñón,
Majadahonda, Torreldones, Las Rozas...

europisos

Oficinas en
Aranjuez y Getafe

www.europisos.net

www.facebook.com/Grupoeuropisos

@grupoeuropisos



Lido

cafetería
bar

SANDWICHES
BOCADILLOS
RACIONES...



91 695 70 40

HESPERIA

somos hoteleros

VOLVERÁS

a un lugar que crea una experiencia
a la medida del trabajo y del placer.

www.hesperia.com · 902 397 398

ANÚNCIATE EN NUESTROS MÓDULOS POR 150€



Colegio Europeo ARISTOS

www.colegioaristos.com

91 683 98 89

Avda. Juan Carlos I, 12 · Getafe (Madrid)

En TRYP nos ocupamos de asegurar que tu reunión o evento sea todo un éxito, así como lo hacemos por tu estancia en la ciudad. Desde una reunión de trabajo, un curso de formación o una convención, te proporcionamos no sólo un espacio, sino también todo lo que tu empresa y tú necesitáis para quedar en el mejor lugar.



MADRID-GETAFE LOS ÁNGELES



TRYPHOTELS.COM

Ctra. Andalucía Km. 14,200 (Sentido Madrid) - Parking Gratuito

- Coffee Breaks
- Comidas de negocio
- Reuniones hasta 800 personas
- Cenas temáticas y Fiestas de Empresa

OFERTA ESPECIAL
COFFEE BREAK +
SALA DE REUNION +
ALMUERZO DE TRABAJO
30,00 euros

*Precio por persona y reuniones hasta 30 personas.
*Mas capacidades consultar otras ofertas

Para más información llame al
608 978 402 o bien por e-mail:
comercial@tryp-losangeles.com



Clase B 180 CDI por 23.400€* financiando con Mercedes-Benz Financial Services.

Sobran las palabras y el espacio.

Y es que cuando ves un Clase B no sabes bien qué decir. Porque es un vehículo compacto a la vez que espacioso, con lo último en tecnología y un diseño de alta calidad. Y por 22€/mes** disfruta de un contrato de mantenimiento.

Clase B 180 CDI con Plan PIVE incluido

- Sistema Audio CD con Bluetooth/USB
- COLLISION PREVENTION ASSIST
- Faros Bixenón
- Suspensión de confort adaptativa



Mercedes-Benz



Consumo medio 4,5 - 4,1 l./100Km y emisiones de CO₂ desde 117 - 108 g/Km.

*Clase B 180 CDI por 23.400€. PVP sujeto a financiación con el programa Alternativo de Mercedes-Benz Financial Services España, E.F.C., S.A. IVA, impuesto de matriculación, transporte y Plan PIVE-6 incluidos. Solicitudes aprobadas hasta el 30/09/2014 y contratos activados hasta el 30/11/2014. **Servicio Excellent: 22€/mes (3 años de mantenimiento o hasta 45.000Km). Modelo visualizado no corresponde con modelo ofertado.

CITYCAR SUR

Concesionario Oficial Mercedes-Benz Carlos Sainz, 47.Pol.Ind.Ciudad del Automóvil, Tel.: 91 689 69 00, 28914, LEGANÉS, Brasil, 2 Autovía de Extremadura,Salida 13, Tel.: 91 621 04 90, 28922, ALCORCÓN, www.citycarsur.mercedes-benz.es